

Agência Brasileira de Cooperação – ABC
Programa das Nações Unidas para o Desenvolvimento - PNUD

2º RELATÓRIO DE PROGRESSO

1. IDENTIFICAÇÃO DO PROJETO
Sigla e Título do Projeto: BRA12G76 – Programa Brasileiro de Eliminação dos HCFCs Coordenação Nacional: MMA. Execução Nacional: PNUD (projeto DEX)
Áreas geográficas beneficiadas (Região, Estado(s), Município(s)): Região Sudeste <u>São Paulo</u> : Diadema, Osasco, Louveira, Barueri, Itupeva, Bariri, Barueri, São Paulo, Jundiá, Guarulhos, Mococa, Vinhedo, São Caetano do Sul, Indaiatuba <u>Minas Gerais</u> : Ibirité <u>Rio de Janeiro</u> : Barra do Piraí, Mesquita Região Sul <u>Rio Grande do Sul</u> : Viamão, Anchieta, Caxias do Sul <u>Santa Catarina</u> : Joinville <u>Paraná</u> : Curitiba Região Centro-Oeste <u>Goiás</u> : Anápolis
Endereço/Telefone/Fax da Agência Executora: Casa das Nações Unidas no Brasil. Complexo Sergio Vieira de Mello, Módulo I, Prédio Zilda Arns Setor de Embaixadas Norte, Quadra 802, Conjunto C, Lote 17 CEP: 70800-400 Telefone: +55 (61) 3038-2012.
Início do Projeto: 17/09/2012 Duração do Projeto (em meses/anos): 03 anos Período coberto pelo Relatório: 17/10/2013 a 15/04/2015.
Orçamento do Projeto (valores equivalentes em US\$): Contribuição da Fonte Externa.....: USD 15.506.257 Contrapartida financeira nacional.....: n/a Contrapartida nacional em insumos.....: n/a Contribuição da Fonte Externa em insumos....:n/a <i>Orçamento Total do Projeto.....: USD 15.506.257</i>
Local e data do relatório: Brasília, Autor do relatório: UIM/Protocolo de Montreal/PNUD e GPCO/MMA

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
Listar os Resultados definidos na matriz lógica do Projeto	Comentar brevemente a evolução do projeto com vistas a alcançar cada um deles, com base nos indicadores definidos na matriz lógica, dentro do período que está sendo analisado.	Produtos definidos na matriz lógica do Projeto, por Resultado.	Indicar status alcançado: ⇒ Implementado/completado; ⇒ Dentro do Cronograma; ⇒ Fora do Cronograma ⇒ Não implementado/não iniciado	Comentar brevemente, para cada produto: 1) Citar quaisquer elementos que possam confirmar a sustentabilidade dos produtos alcançados; 2) Justificar os Produtos não implementados ou fora do cronograma original.
RESULTADO 1: Gestão adaptativa implementada (componente 4 do PBH)	Indicadores alcançados de acordo com o progresso das atividades do projeto	PRODUTO 1: Execução técnica, operacional, física e financeira realizada.	Dentro do cronograma	Ação continuada até o término do projeto.
		PRODUTO 2: Planos e relatórios elaborados e apresentados ao Comitê Executivo.	Dentro do cronograma	02 relatórios de progresso e 02 planos de ação apresentados.
		PRODUTO 3: Implementação e Monitoramento dos Projetos de Investimento realizado.	Dentro do cronograma	Foram sanados os atrasos na execução dos subprojetos em função da necessidade de definição, no âmbito do PNUD, de instrumento legal adequado para viabilizar a transferência dos recursos previstos no projeto para a iniciativa privada (empresas beneficiadas pelo PBH). Contratos e termos de compromisso assinados de acordo com o último plano de ação aprovado pelo Comitê Executivo do Fundo Multilateral para Implementação do Protocolo de Montreal.

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
		<p>PRODUTO 4: Auditorias Anuais realizadas.</p>	<p>Dentro do cronograma</p>	<p>A auditoria concluiu que os dados de consumo de substâncias que destroem a camada de ozônio (SDOs) no Anexo A/I e apresentados no Relatório de <u>Progresso</u> do Programa de País (<i>Country Program</i>) para o ano de 2013, enviado pelo Governo brasileiro ao Secretariado do Comitê Executivo do Fundo Multilateral, foram <u>apresentados</u> com documentação adequada que demonstra as importações e exportações de SDOs do respectivo ano.</p> <p>As verificações sobre o consumo de substâncias que destroem a camada de ozônio no Brasil constataram que os procedimentos metodológicos desenvolvidos foram consistentes e são relatados adequadamente <u>à Secretaria do Fundo Multilateral para a Implementação do Protocolo de Montreal</u>.</p> <p>Considerando os dados apresentados, a auditoria concluiu pela razoabilidade dos controles existentes tais como: i) controles preventivos que têm permitido a manutenção de um sistema que minimiza o risco de abuso ou falha; ii) controles aplicáveis para detectar possíveis erros; iii) controles gerais e atmosfera necessária para evitar erros no sistema de informações do registro; e iv) o processo de fiscalização de atividades que utilizam SDOs respeitam os requisitos legais e permitem o controle e a verificação das informações declaradas.</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				A verificação dos dados relativos às metas de consumo de SDOs no período de 1º de janeiro a 31 de dezembro de 2013 demonstrou que os controles e procedimentos adotados pelas entidades brasileiras garantem a confiabilidade do cumprimento das quotas de importações de SDOs.
RESULTADO 2: Minutas de Ações Regulatórias elaboradas (componente 1 do PBH)	Instrumento legal publicado e outros em processo de elaboração e análise.	PRODUTO 1: Minutas de instrumentos e normas legais relacionados à eliminação dos HCFCs elaborados.	Dentro do cronograma	Instrução Normativa IBAMA Nº14 de 20 de dezembro de 2012, que dispõe sobre o controle das importações de HCFCs para os anos 2013, 2014 e 2015, publicada. Minuta de Revisão da Resolução CONAMA 340/2003 encaminhada para apreciação do CONAMA. Melhoria do Módulo Protocolo de Montreal do Cadastro Técnico Federal do IBAMA continua em andamento.
RESULTADO 3: Projetos de Investimento e Conversão Industrial Implementados (Componente 2 do PBH)	Alguns indicadores apresentam atraso na implementação devido a, principalmente, possíveis consequências de três fatores: 1) definição de instrumento legal no âmbito do PNUD para viabilização de	PRODUTO 1: Projeto de Investimento Grupo AMINO (Pele Integral e Flexível Moldado e Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2014.	Fora do cronograma.	1º Contrato (casa de sistema) As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015: <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de compromisso assinado; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos; • Produto 1 – concluído: Tecnologia de

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
	<p>repasse de recursos à iniciativa privada, i.e., empresas beneficiadas pelo PBH;</p> <p>2) Parte das empresas beneficiadas com projetos de conversão tecnológica no âmbito do PBH está migrando para tecnologias inflamáveis, o que requer maior critério e acurácia na aprovação dos produtos previstos em cada um dos 32 subprojetos, potencialmente afetando o cronograma de conclusão;</p> <p>3) Atrasos por parte de terceiros (fornecedores) tiveram impacto</p>			<p>conversão definida (Formiato de Metila);</p> <ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – parcialmente concluído: a conversão da planta está finalizada, faltando somente a certificação de segurança; • Produto 4 – parcialmente concluído: lista de usuários finais que serão convertidos no âmbito do projeto guarda-chuva com a Casa de Sistema entregue, tendo ficado pendente a comprovação da eliminação do consumo de HCFC-141b. • Aditamento ao contrato para incorporar um quinto produto relativo à conversão tecnológica da linha de produção dedicada a sistemas de PUR em andamento. <p>Dois principais motivos impactaram na finalização do projeto de conversão da Amino dentro do cronograma previamente acordado. Primeiro, o fato de a empresa estar migrando para alternativa tecnológica com potencial de inflamabilidade demandou maior critério e acurácia na análise das atividades de conversão da planta por parte da UIM. Segundo, a empresa apontou atrasos significativos na entrega de serviços e equipamentos por parte de terceiros, o que afetou diretamente a entrega dos produtos nos prazos acordados no contrato firmado.</p> <p>Todavia, a situação foi regularizada e a atual previsão para finalização da conversão da planta da empresa é junho de 2015.</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
	significativo no cumprimento dos prazos de entrega dos produtos previstos nos contratos firmados com as empresas beneficiárias.			<p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>Os atrasos incorridos durante a conversão da planta da casa de sistema Amino afetaram o início das atividades de conversão tecnológica dos usuários finais, uma vez que a casa de sistema deve, primeiramente, finalizar a sua conversão para poder realizar a conversão de seus clientes.</p> <p>Entretanto, a UIM tem trabalhado em parceria com a Amino de modo a acelerar este processo. Atualmente, encontra-se em andamento a negociação do contrato de serviços para a conversão dos usuários finais. Estima-se que serão beneficiados/convertidos cerca de 38 clientes no âmbito deste projeto guarda-chuva.</p>
		PRODUTO 2: Projeto de Investimento Grupo ARINOS (Pele Integral e Flexível Moldado e Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2013.	Fora do cronograma	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Verificada a não elegibilidade da empresa (não elegível → capital acionário A-2); • Termo de compromisso assinado; • Contrato de Serviço assinado que prevê 02 produtos; • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila e Metilal);

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				<ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: prover informações sobre usuários para elaboração de um projeto guarda-chuva com a casa de sistema. • Contrato finalizado em junho de 2014. <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>O atraso no início das atividades de conversão dos clientes da Arinos (atual Univar) deve-se principalmente a atrasos no processo de negociação do contrato de serviços por parte da casa de sistema. O PNUD tem buscado consenso quanto às cláusulas e termos do referido contrato de modo a atender às demandas específicas da Univar, que por sua vez, tem se colocado bastante reticente à conclusão desse processo. A UIM agendou reunião com a empresa ainda em meados de abril para negociar um acordo quanto aos termos do contrato. A empresa enviou lista de clientes que serão incluídos no projeto guarda-chuva. Após validação segundo critérios de elegibilidade do FML, estima-se que cerca de 37 clientes serão beneficiados no âmbito do projeto guarda-chuva da Arinos (Univar).</p>
		Produto 3: Projeto de Investimento Grupo ARISTON (Pele Integral e Flexível Moldado e Espumas Rígidas) elaborado e	Fora do cronograma	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada;

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
		implementado até 2014.		<ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos; • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila e Metilal); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – concluído: conversão da planta e certificado de segurança; • Produto 4 – concluído: prover informações sobre usuários para elaboração de um projeto guarda-chuva com a casa de sistema; • Aditamento ao contrato para incorporar um quinto produto relativo à conversão tecnológica da linha de produção dedicada a sistemas de PUR; • Produto 5 – em andamento: a conversão da planta dedicada a produção de sistemas de PUR está em andamento. <p>A conversão da planta da empresa relativa à linha de produção dedicada a sistemas de espuma flexível moldada e pele integral (ISF/FMF) foi concluída dentro do cronograma acordado inicialmente, tendo resultado na eliminação de 1,36 t PDO de HCFC-141b. O atraso deve-se à implementação das atividades relativas à conversão da linha de poliuretano</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				<p>rígido.</p> <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais: lista de clientes e carta convite realizada; • Apresentação da Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema realizada; • Preparação da documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP realizada; • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa realizada; • Contrato firmado ente PNUD e empresa para conversão de seus usuários finais em andamento.
		Produto 4. Projeto de Investimento Grupo DOW (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Não implementado/não iniciado	Dificuldades de negociação com a empresa para implementação do projeto. Segue negociação para implementação na Etapa 2 do PBH.
		Produto 5: Projeto de Investimento Grupo ECOBLASTER (Pele	Dentro do cronograma	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <p>As seguintes atividades foram realizadas até a</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
		Integral e Flexível Moldado (ISF/FMF) e Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.		<p>primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos: • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – parcialmente concluído: conversão da planta finalizada e certificado de segurança em andamento. • Produto 4 – parcialmente concluído: lista de usuários finais a serem convertidos entregue, tendo ficado pendente a comprovação de eliminação do consumo de HCFC-141b nas aplicações em ISF/FMF; • Aditamento ao contrato para incorporar um quinto produto relativo à conversão tecnológica da linha de produção dedicada a sistemas de PUR • Produto 5 – em andamento: a conversão da planta dedicada à produção de sistemas de PUR está em andamento; <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>Está sendo negociado atualmente o contrato de serviços para a conversão de clientes da casa de</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				<p>sistema Ecoblaster, tendo sido realizada as seguintes atividades:</p> <ul style="list-style-type: none"> Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais em andamento: lista de clientes em fase de validação e carta convite em processo de apreciação pela casa de sistema.
		Produto 6: Projeto de investimento Grupo ECOPUR (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	<u>Cancelado</u>	Em reunião realizada em 2014, a empresa informou não ter interesse em participar do Projeto. Uma correspondência foi endereçada à empresa solicitando oficialização do não interesse de participação no PBH, tendo sido entendido o não pronunciamento por parte da empresa dentro do prazo sugerido como confirmação do não interesse em ser beneficiária do PBH.
		Produto 7: Projeto de investimento Grupo MCASSAB (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Não iniciado	Empresa alega que mudanças nos quadros de funcionários da empresa e questões de cunho econômico (diminuição da competitividade frente a outras empresas que ainda utilizam o HCFC-141b) impediram o início do projeto. Segue negociação para implementação da Etapa 1 concomitantemente à Etapa 2 do PBH.
		Produto 8: Projeto de investimento Grupo POLISYSTEM (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Não iniciado	A licença ambiental da empresa está vencida. Por ser este um dos pré-requisitos para que seja firmado o contrato de serviços, foi solicitado que a empresa regularize tal situação. A empresa alega que vem enfrentando dificuldade em renovar sua licença ambiental.
		Produto 9: Projeto de	Dentro do Cronograma	1º Contrato (casa de sistema)

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
		investimento Grupo POLYURETHANE (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015		<p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 01 produto; • Produto 1 – concluído: tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila) <p>A empresa, que assinaria um segundo contrato para a conversão de seu parque fabril, mostrou-se reticente em fazê-lo alegando questões de custo econômico (diminuição da competitividade frente a outras empresas que ainda utilizam o HCFC-141b). Segue negociação para implementação da Etapa 1 concomitantemente à Etapa 2 do PBH.</p>
		Produto 10: Projeto de investimento Grupo PURCOM (Pele Integral e Flexível Moldado e Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2013.	Fora do cronograma	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de compromisso assinado; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos;

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				<ul style="list-style-type: none"> • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos; • Produto 1 – concluído: tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – concluído: conversão da planta e certificado de segurança finalizados. • Produto 4 – concluído: prover informações sobre usuários para elaboração de um projeto guarda-chuva com a casa de sistema. • Contrato executado; • Eliminação de 16,49 t PDO de HCFC-141b. <p>A conversão da planta da empresa relativa à linha de produção dedicada a sistemas de espuma pele integral/ flexível moldada (ISF/FMF) e espumas rígidas (recipientes térmicos, embalagens, aquecedores solares e de água e revestimentos de tubos) foi concluída dentro do cronograma acordado inicialmente, tendo resultado na eliminação de 16,49 t PDO de HCFC-141b. O atraso deve-se a implementação das atividades relativas à conversão dos usuários finais (vide abaixo).</p> <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociação do contrato para a conversão

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				<p>dos usuários finais: lista de clientes e carta convite concluída;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Apresentação da Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema concluída; • Preparação da documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP concluída; • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa concluída; • Contrato para conversão dos usuários finais firmado entre o PNUD e a empresa; • Viabilizar a realização de testes, ensaios e treinamentos dos usuários finais em andamento; • Aditamento ao contrato de serviços para refletir inclusão de clientes de espumas de poliuretano rígido (recipientes térmicos, embalagens, aquecedores solares e de água e revestimentos de tubos) em andamento. <p>Devido à mudança de gerência, a empresa apontou dificuldades na operacionalização dos projetos de conversão dos usuários finais. Entretanto, em março do corrente ano, a empresa disponibilizou um funcionário que se dedicará, em tempo integral, ao acompanhamento das atividades previstas no âmbito do contrato firmado. Em reunião com equipe da UIM ficou acordado que na segunda quinzena de abril a empresa enviará relatório de progresso constando os avanços realizados</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				desde a entrada em vigência do referido contrato.
		Produto 11: Projeto de investimento Grupo UTECH (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Dentro do cronograma	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos; • Produto 1 – concluído: tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila/Metila); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – em andamento: conversão da planta e certificado de segurança em andamento; • Produto 4 – concluído: prover informações sobre usuários para elaboração de um projeto guarda-chuva com a casa de sistema.

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
		<p>Produto 12: Projeto de investimento Grupo SHIMTEK (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2014.</p>	<p>Fora do cronograma</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço assinado com previsão inicial de 3 produtos: • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (Metilal e, posteriormente, Formiato de Metila) • Redefinição do valor global do contrato para refletir mudança de tecnologia inicialmente escolhida (Metilal e Formiato de Metila) para migração transitória ao HFC 365/227 até disponibilidade comercial dos HFOs; • Aditamento ao contrato para refletir os novos valores inerentes à conversão para a referida tecnologia em andamento; • Produto 2 – em andamento: Plano de aquisição de equipamentos laboratoriais e informações sobre o usuário final; • Produto 3 – pendente: conversão da planta, certificado de segurança e comprovante de compra de equipamentos laboratoriais; • Produto 4 – pendente: certificação de eliminação do HCFC-141b no processo produtiva da empresa. <p>A mudança de tecnologia alternativa aos HCFCs</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				impactou negativamente na performance do projeto de conversão da planta da casa de sistema Shimtek, tendo comprometido a entrega dos produtos dentro do cronograma previamente acordado. Entretanto, o PNUD tem trabalhado em colaboração com a empresa para normalizar este processo.
		Projeto 3.13: Projeto de investimento DANICA (Painéis Contínuos) elaborado e implementado até 2013.	Fora do cronograma	<p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Tecnologia de conversão definida (HC); • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos: • Produto 1 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 2 – parcialmente concluído: <i>retrofit</i> da linha descontínua; • Produto 3 – parcialmente concluído: implementação do projeto de conversão da planta em andamento; • Produto 4 – pendente: montagem da linha contínua e demais serviços pertinentes à conversão da planta em andamento.

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				Atrasos por parte de fornecedores e dificuldades financeiras enfrentadas pela empresa impactaram o cronograma inicialmente acordado, resultando em atrasos na finalização do projeto de conversão da Danica.
		Projeto 14: Projeto de investimento ISOESTE (Painéis contínuos) elaborado e implementado até 2013.	Implementado/completado	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço assinado que previu 03 produtos; • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (HC); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – concluído: conversão da planta e certificado de segurança. • Contrato executado; • Eliminação de 4,95 t PDO; • Vistoria final realizada; • <i>Certificate of Completion</i> – COC assinado.
		Projeto 15: Projeto de investimento Barra do Pirai (ISOBLOCK) Painéis contínuos) elaborado e implementado até 2013.	Implementado/completado	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de compromisso assinado; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Tecnologia de conversão definida (HC); • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos; • Produto 1 – concluído: Plano de conversão da planta;

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				<ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: conversão da planta e <i>retrofit</i> de injetora de alta pressão; • Produto 3 – concluído: instalação da injetora de alta pressão; • Produto 4 – concluído: serviços em geral pertinentes à conversão da planta; • Contrato executado; • Eliminação de 16,78 t PDO; • Vistoria final realizada; • <i>Certificate of Completion</i> – COC pendente.
		Projeto 16: Projeto de investimento PANISOL (Painéis Contínuos) elaborado e implementado até 2013.	Fora do cronograma	Embora a empresa já tenha realizado testes para seleção da tecnologia, a localização da planta, próxima a área administrativa do município de Mesquita/RJ, impossibilita a utilização de substâncias inflamáveis. Portanto, ainda estão em fase de definição da tecnologia a ser utilizada para a substituição do HCFC-141b.
		Projeto 17: Projeto de investimento CAIRU (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2014.	Fora do cronograma	<p>As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos: • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (Metilal); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – pendente: conversão da planta e

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				<p>certificado de segurança em andamento.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Produto 4 – pendente: Certificação da eliminação do HCFC-141b no processo de produção da planta. <p>O processo de definição de instrumento legal no âmbito do PNUD para viabilização de repasses de recursos à empresa impactou o cronograma de execução das atividades de conversão.</p>
		Projeto 18: Projeto de investimento CANTEGRILL (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2013.	Implementado/completado	<ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 03 produtos: • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (Cloreto de Metileno); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – concluído: conversão da planta e certificado de segurança. • Contrato finalizado em março de 2015; • 0,84 t PDO de HCFC-141b eliminadas; • <i>Certificate of Completion</i> – COC pendente.
		Projeto 19: Projeto de investimento DUOFLEX (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até	Implementado/completado	<ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 03 produtos: • Produto 1 – concluído: Tecnologia de

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
		2013.		<p>conversão definida (Metilal);</p> <ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – concluído: conversão da planta e certificado de segurança em andamento. • Contrato executado; • Eliminação de 3,04 t PDO de HCFC-141b. • Vistoria final realizada; • <i>Certificate of Completion</i> – COC assinado.
		Projeto 20: Projeto de investimento ESPUMATEC (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2013.	Fora do cronograma	Embora já tenha realizado testes para seleção da tecnologia, a empresa alega que questões de custo econômico (possível diminuição da competitividade frente a outras empresas que ainda utilizam o HCFC-141b) e relacionados à atual conjuntura econômica do país impediram a continuidade do projeto. Segue negociação para assinatura do segundo contrato de serviços para a conversão da planta.
		Projeto 21: Projeto de investimento FRISOKAR (Pele Integral e Flexível Moldado) elabora e implementado até 2013.	Implementado/completado	<ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 03 produtos: • Produto 1 – concluído: Desenvolvimento de Projeto de Base de Engenharia para a Conversação da Planta; • Produto 2 – concluído: Implementação das Atividades do projeto de engenharia, instalação, <i>retrofit</i> e destruição das injetoras. • Produto 3 – concluído: conduzir serviços em

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				<p>geral pertinentes à conversão da planta em andamento.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila); • Contrato executado; • Eliminação de 7,06 t PDO de HCFC-141b; • <i>Certificate of Completion</i> – COC pendente.
		Projeto 22: Projeto de investimento KALF (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2013.	Implementado/completado	<ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos: • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – concluído: conversão da planta e certificado de segurança em andamento. • Contrato executado (Previsão – dezembro de 2015). • Produto 4 – concluído: Certificação da eliminação do HCFC-141b no processo de produção da planta em andamento. • Contrato executado; • Eliminação de 4,40 t PDO de HCFC-141b; • <i>Certificate of Completion</i> – COC pendente.
		Projeto 23: Projeto de investimento LUGUEZ (Pele Integral e	Fora do cronograma	As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
		Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2013.		<ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Tecnologia de conversão definida (Metilal); • Contrato de Serviço assinado que prevê 03 produtos: • Produto 1 – concluído: desenvolvimento do projeto de conversão da planta; • Produto 2 – concluído: conversão da planta e instalação, <i>retrofit</i> e destruição dos injetores; • Produto 3 – parcialmente concluído: demais serviços pertinentes à conversão da planta realizados e certificação de eliminação do HCFC-141b suspensa temporariamente. <p>O projeto de conversão da Lugez encontra-se fora do cronograma previsto devido a problemas decorrentes do uso da substância alternativa escolhida em uma das linhas de produção. Houve solicitação formal, por parte da empresa, de autorização para retornar temporariamente ao uso do HCFC-141b na referida linha de produção. Foi emitida autorização pelo Governo brasileiro e PNUD para que a empresa pudesse retornar a utilizar HCFC-141b até 30 de junho de 2015. Para tanto, foi firmado novo Termo de Compromisso e aditamento ao contrato vigente para refletir a concessão temporária.</p>
		Projeto 24: Projeto de investimento SPANDY (Pele Integral e	Dentro do cronograma.	As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015:

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
		Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2015.		<ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço assinado que prevê 04 produtos; • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila/Metila); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 3 – pendente: conversão da planta e certificado de segurança em andamento. • Produto 4 – pendente: Certificação da eliminação do HCFC-141b no processo de produção da planta em andamento.
		Projeto 25: Projeto de investimento CONTERMICA (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Não implementado/não iniciado	Devido a especificidades das empresas listadas como projetos individuais no setor de PUR e para facilitar a implementação dos projetos de conversão industrial, optou-se por incorporar a empresa em um projeto guarda-chuva. O PNUD está atualmente validando informações sobre fornecedores de sistemas da Contermica a fim de identificar o potencial projeto guarda-chuva ao qual a empresa será incorporada.
		Projeto 26: Projeto de investimento FRIGS (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015	Não implementado/não iniciado	Devido a especificidades das empresas listadas como projetos individuais no setor de PUR e para facilitar a implementação dos projetos de conversão industrial, optou-se por incorporar a Frigs em um projeto guarda-chuva. O PNUD está atualmente validando informações sobre fornecedores de sistemas da empresa a fim de identificar o potencial projeto guarda-chuva ao

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
				qual a empresa será incorporada.
		Projeto 27: Projeto de investimento ISOLENGE (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2014.	<u>Cancelado</u>	Informações iniciais dão conta de que a empresa deixou de ser elegível devido a mudança de capital social/acionário de país A-5 para A-2. Além disso, a empresa informou que desde dezembro de 2014 não mais utiliza HCFC-141b em seu processo produtivo. Foi enviada correspondência à empresa para oficializar a sua não participação no Programa.
		Projeto 28: Projeto de investimento KORTA KALHAS (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Não implementado/não iniciado	Devido a especificidades das empresas listadas como projetos individuais no setor de PUR e para facilitar a implementação dos projetos de conversão industrial, optou-se por incorporar a Korta Kalhas em um projeto guarda-chuva. O PNUD está atualmente validando informações sobre fornecedores de sistemas da empresa a fim de identificar o potencial projeto guarda-chuva ao qual será incorporada.
		Projeto 29: Projeto de investimento TERMOBRAS (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2014.	Não implementado/não iniciado	Devido a especificidades das empresas listadas como projetos individuais no setor de PUR e para facilitar a implementação dos projetos de conversão industrial, optou-se por incorporar a Termobras em um projeto guarda-chuva. O PNUD está atualmente validando informações sobre fornecedores de sistemas da empresa a fim de identificar o potencial projeto guarda-chuva ao qual ela será incorporada.
		Projeto 30: Projeto de investimento TERMOLAR (Espumas Rígidas) elaborado e	Fora do Cronograma	As seguintes atividades foram realizadas até a primeira quinzena de abril de 2015: <ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado; • Termo de Referência e Plano de Metas para

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.				
RESULTADOS DO PROJETO	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS	PRODUTOS DO PROJETO:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS (conforme período analisado):	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS:
		implementado até 2014.		<p>conversão da casa de sistema definidos;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Contrato de Serviço assinado que prevê 01 produto; • Produto 1 – concluído: Tecnologia de conversão definida (Formiato de Metila/Metila); <p>Em reunião realizada em 2014 com equipe do PNUD, a empresa informou ter problemas de natureza técnica na mudança para tecnologias alternativas ao HCFC-141b. O PNUD está negociando com a empresa sua incorporação em um projeto guarda-chuva.</p>
		Projeto 31: Projeto de investimento CONDUTO (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	<u>Cancelado</u>	Projeto não iniciado devido à empresa encontrar-se em recuperação judicial - projeto não será implementado. Os recursos associados à implementação deste projeto deverão ser realocados para conversão de outras empresas.
		Produto 32: Projeto de investimento SER THERM (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2014.	Não implementado/não iniciado	Devido a especificidades das empresas listadas como projetos individuais no setor de PUR e para facilitar a implementação dos projetos de conversão industrial, optou-se por incorporar a Ser Therm em um projeto guarda-chuva. O PNUD está atualmente validando informações sobre fornecedores de sistemas da empresa a fim de identificar o potencial projeto guarda-chuva ao qual será incorporada.

3. RESULTADOS DO PROJETO - AVALIAÇÃO GERAL

3.1 - Que desafios previstos ou imprevistos, positivos e negativos, afetaram o desenvolvimento do Projeto (incluindo questões relativas à atuação da ABC e do PNUD)?

Houve atrasos por parte do MMA, ABC e PNUD na assinatura e internalização do Programa Brasileiro de Eliminação dos HCFCs (PBH). Após internalizado, houve atraso do PNUD na definição dos instrumentos jurídicos necessários para viabilizar o repasse de recursos para a conversão tecnológica das empresas usuárias de HCFC-141b.

Durante reuniões com as empresas beneficiárias dos projetos de investimento do PBH, observou-se a necessidade de uma primeira etapa no processo de contratação para que as empresas pudessem realizar testes e definir a tecnologia a ser utilizada para a substituição do HCFC-141b, antes de realizar a conversão tecnológica propriamente dita. Isso porque observou-se que muitas empresas desconheciam as alternativas tecnológicas para as quais migrar no processo de substituição do HCFC-141b.

Houve atrasos na implementação de alguns projetos de investimento devido a dificuldades encontradas pela equipe do MMA e PNUD em se reunir com representantes das empresas no intuito de esclarecer aspectos técnicos e protocolares da conversão tecnológica das mesmas no âmbito do PBH. Adicionalmente, a migração para tecnologias com potencial inflamável exigiu maior critério e acurácia na análise, por parte da UIM, das atividades inerentes ao processo de conversão tecnológica das empresas, tendo potencialmente afetado o desenvolvimento do Projeto dentro do cronograma acordado. Adicionalmente, algumas empresas foram vendidas após a aprovação do Projeto, havendo a necessidade de uma investigação sobre o atual capital acionário das mesmas para definir se haveria ou não elegibilidade a fim de receberem recursos no âmbito do PBH.

No subsetor de espuma rígida, constatou-se despreparo das empresas para implementação dos projetos de conversão tecnológica no período da Etapa 1 do PBH. Espera-se inserir tais empresas em projetos em grupo para que sejam convertidas no âmbito da Etapa 2 do PBH.

3.2 - Que medidas já foram tomadas ou seriam recomendadas pela Instituição Nacional Executora para melhorar a implementação do projeto?

Foi realizado um trabalho bem sucedido de negociação e discussão sobre tecnologias com a maioria das empresas elegíveis objeto dos subprojetos, que contribuiu para uma execução bem sucedida das atividades do PBH nesses dois últimos anos.

São realizadas reuniões frequentes com a agência implementadora dos projetos de investimento da Etapa 1 do PBH, o PNUD, e seu consultor internacional com o intuito de definir rotas de ação para otimizar a implementação desses projetos. A Gerência de Proteção da

Camada de Ozônio também acompanha todas as missões que são realizadas, juntamente ao PNUD e Ibama, com o intuito de melhor esclarecer o processo de conversão tecnológica que a empresa deve realizar no âmbito do PBH.

Adicionalmente, são realizadas reuniões de monitoramento com a participação dos representantes das empresas, da equipe técnica da UIM e com um representante da Unidade de Compras a fim de sanar possíveis atrasos na apresentação dos produtos constantes nos contratos de serviços assinados.

3.3- Indique as melhores práticas identificadas e lições aprendidas durante o período da execução:

- Sempre definir em conjunto ~~acordar~~ com as empresas ~~sobre~~ as tecnologias a serem implementadas nos subprojetos, antes de submetê-los para aprovação pelo Comitê Executivo do Fundo Multilateral;
- Continuar com a medida de consulta pública (manifestação de interesse) para identificação de empresas elegíveis aptas a receberem recursos do FML;
- Divulgar novas tecnologias livres de CFCs e HCFCs, seguras e que possuam boa eficiência energética. No caso da escolha de uma tecnologia que envolva medidas de segurança, garantir que ações de controle e monitoramento sejam aplicadas.
- Aproveitar experiências bem sucedidas de empresas que finalizaram seus projetos de conversão e divulgá-las para as demais empresas (ex. entrega de placa comemorativa às empresas que realizaram a sua conversão).

3.4 – Considerando os beneficiários diretos e indiretos do Projeto, favor indicar:

- a) se o projeto tem se mostrado adequado às necessidades dos beneficiários; e**
b) sobre quem impactaram os Resultados/Produtos gerados até o momento?

- a) *Haja visto o cumprimento da meta de redução do consumo de HCFCs assumida pelo Governo brasileiro junto ao Protocolo de Montreal, o Projeto tem se mostrado adequado às necessidades dos beneficiários uma vez que prevê mecanismos de repasse de recursos a fundo perdido que os auxiliam em sua conversão tecnológica. Adicionalmente, as empresas participantes se beneficiam com a transferência de tecnologia que vem acompanhada aos projetos de conversão.*
- b) *Os resultados/produtos tiveram impacto positivo sobre as empresas de poliuretano beneficiárias da Etapa 1 do PBH, em especial no tocante ao processo de conversão tecnológica de suas linhas de produção. O PBH também tem impacto indireto sobre a sociedade como um todo, já que os projetos de conversão contribuem para a recuperação da camada de ozônio. Por fim, o Projeto tem impactado diretamente o cumprimento dos compromissos assumidos pelo Governo brasileiro junto ao Protocolo de Montreal.*

4. CONTRIBUIÇÃO DOS RESULTADOS DO PROJETO PARA O PROGRAMA DO PNUD PARA O BRASIL

4.1 – Quanto à contribuição para o desenvolvimento, o que se pode observar como ganhos construídos no âmbito do projeto?

a) Desenvolvimento de capacidades (individuais, institucionais, societárias):

Conscientização ambiental e aplicação de boas práticas no setor de espumas.

b) Promoção de ambiente que conduz ao diálogo político para garantir desenvolvimento:

Cumprimento dos compromissos nacionais para com o Protocolo de Montreal.

c) Promoção da igualdade de gênero em ações já realizadas ou potencial do projeto na área:

n/a

d) Promoção da igualdade de raça em ações já realizadas ou potencial do projeto na área:

n/a

e) Potencialidades de cooperação sul-sul (boas práticas e capacidades desenvolvidas no âmbito do projeto que possam ser replicadas nacional e internacionalmente):

A Gerência de Proteção da Camada de Ozônio do Ministério do Meio Ambiente tem divulgado e replicado ações bem sucedidas no Brasil no âmbito do Protocolo de Montreal entre os países do Artigo 5 deste Protocolo. Reuniões da Rede pelo Ozônio da América Latina e Caribe são realizadas duas vezes ao ano pelo PNUMA para integração dos países da América Latina e Caribe, proporcionando troca de experiências e cooperação entre os países participantes.

f) Construção de parcerias para obtenção de resultados:

Apesar de beneficiárias do Programa Brasileiro de Eliminação dos HCFCs, as empresas têm contribuído com contrapartidas financeiras para o cumprimento do Protocolo de Montreal. Associações envolvidas com o tema também são parceiras do Governo e do PNUD no processo de divulgação e envolvimento do setor nos projetos e eventos realizados no âmbito do PBH.

5. SEGUIMENTO DE RECOMENDAÇÕES ANTERIORES SOBRE O PROJETO

5.1 – Citar recomendações da última auditoria do projeto e o seguimento dado por parte da Agência Executora;

N/A

5.2- Citar recomendações da última reunião tripartite e o seguimento dado pelos respectivos responsáveis.

A última reunião tripartite foi realizada devido à necessidade de uma revisão substantiva para acrescentar os recursos da 2ª parcela aprovados pelo Comitê Executivo (ExCom) da Secretaria do Fundo Multilateral, no valor de USD 3.400.000,00 ao Projeto BRA/12/G76. Ficou esclarecido que essa revisão não requereria mudanças substantivas no escopo do Projeto. Dessa forma, foi recomendada a realização de uma revisão com o objetivo de somente refletir os recursos aprovados em cada parcela liberada pelo ExCom.

5.3 – Citar recomendações de avaliações formais (de meio-termo ou finais) e o seguimento dado pelos respectivos responsáveis:

n/a

6. INSUMOS MOBILIZADOS E PRODUTOS DO PROJETO NO PERÍODO:

6.1 - Consultores contratados:

NOME	PRODUTOS ELABORADOS	VALOR DO CONTRATO	PERÍODO	PRODUTO DO PRODOC AO QUAL SE VINCULA
Miguel Quintero (Cons.Internacional)	Revisões e avaliações de execução de projetos	USD 30,000.00	01/01/2013 – 15/04/2015	Resultado 3.
Mary Dayse Kinzo	Auditoria de dados ano base 2013 reportados à Secretaria de Ozônio e da execução do plano de ação reportada para o FML.	USD 15.000,00	01/01/2014 – 31/05/2014	Resultado 1.
Liamarcia Hora	Assistência para coleta de dados.	USD 12.400,00	01/04/2014 – 31/03/2015	Resultado 1
Marie Kalyva	Assistência para coleta de dados.	USD 12.400,00	01/04/2014 – 31/03/2015	Resultado 1
João Carlos Nascimento Alcantara	Auditoria de dados ano base 2014 reportados à Secretaria de Ozônio e da execução do plano de ação reportada para o FML.	USD 5.561,35*	03/03/2015 – 04/05/2015	Resultado 1

* Taxa de câmbio da ONU de Março/2015 – R\$ 2,877.

6.2- Equipamentos/bens adquiridos pelo projeto no período coberto pelo relatório (**anexar a este relatório lista de inventário atualizada**):

ITEM	QUANTIDADES	VALORES PAGOS (USD)	PRODUTO DO PRODOC AO QUAL SE VINCULA	MODALIDADE DE LICITAÇÃO
Notebook Lenovo X240	1	1.498,00	Resultado 2	LTA
Notebook Lenovo IdeaPad Yoga	2	955,00	Resultado 2	LTA
Projeter Panasonic PT LX271U	1	500,00	Resultado 2	LTA

O Termo de Transferência de Titularidade dos itens acima listados encontra-se no Anexo II.

6.3 - Subcontratos firmados:

INSTITUIÇÃO CONTRATADA	OBJETO DO CONTRATO	VALOR DO CONTRATO	PERÍODO	PRODUTO DO PRODOC AO QUAL SE VINCULA	MODALIDADE DE LICITAÇÃO
------------------------	--------------------	-------------------	---------	--------------------------------------	-------------------------

Vide Anexo III

6.4 - Treinamentos realizados:

DESCRIÇÃO	FINALIDADE	DURAÇÃO	N. DE BENEFICIADOS	CUSTOS
N/A				

6.5 - Publicações editadas (Título, Referências Bibliográficas):

7. EXECUÇÃO FINANCEIRA (no período abordado)
(este modelo poderá ser adaptado aos modelos de relatórios fornecidos pelos Organismos Internacionais)

Vide Anexo I

Observação: Os relatórios de execução financeira deverão ser apresentados separadamente por fonte orçamentária, ou seja, recursos nacionais e/ou internacionais.

8. PRÓXIMOS PASSOS E CONCLUSÕES

8.1 – Citar brevemente os principais pontos do plano de trabalho para o próximo ano, propondo inclusive possíveis elementos para melhorar a cooperação ou pontos que demandem maior atenção por parte do PNUD, da ABC e de outros parceiros envolvidos:

RESULTADOS DO PROJETO	PRODUTOS DO PROJETO:	PLANO DE TRABALHO (para os próximos anos):
RESULTADO 1: Gestão adaptativa implementada (componente 4 do PBH)	PRODUTO 1: Execução técnica, operacional, física e financeira realizada.	Ação continuada até o término do projeto.
	PRODUTO 2: Planos e relatórios elaborados e apresentados ao Comitê Executivo.	Apresentar relatório de progresso e plano de ação correspondente a quinta parcela.
	PRODUTO 3: Implementação e Monitoramento dos Projetos de Investimento realizado.	Ação continuada até o término do projeto.
	PRODUTO 4: Auditorias Anuais realizadas.	Realizar verificação dos dados de consumo de SDOs no período de 1º de janeiro a 31 de dezembro de 2015.
RESULTADO 2: Minutas de Ações Regulatórias elaboradas (componente 1 do PBH)	PRODUTO 1: Minutas de instrumentos e normas legais relacionados à eliminação dos HCFCs elaborados.	Dar continuidade às discussões para revisão da Resolução CONAMA Nº 340/2003 que, atualmente, está em apreciação pelo CONAMA.
RESULTADO 3: Projetos de Investimento e Conversão Industrial Implementados (Componente 2 do PBH)	PRODUTO 1: Projeto de Investimento Grupo AMINO (Pele Integral e Flexível Moldado e Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2014.	1º Contrato (casa de sistema) <ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 3 – certificação de segurança (Previsão: maio de 2015); • Concluir Produto 4 – comprovação da eliminação do consumo de HCFC-141b (Previsão: maio de 2015); • Concluir Produto 5 (aditamento) – conversão da planta para produção de sistemas de PU rígido [revestimentos de tubos, embalagens, recipientes térmicos, aquecedores solares/água] (Previsão: maio de 2015); • Contrato executado (Previsão – maio de 2015); • Eliminar 11,07 t PDO de HCFC-141b (Previsão: maio de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – junho de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão:

		<p>julho de 2015).</p> <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociar contrato para a conversão dos usuários finais: lista de clientes e carta convite (Previsão: abril/maio de 2015); • Apresentação da proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema (Previsão: maio de 2015); • Preparação da documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP (Previsão: maio de 2015); • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa (Previsão: maio/junho de 2015); • Contrato firmado ente PNUD e empresa (Previsão – junho de 2015); • Viabilizar a realização de testes, ensaios e treinamentos dos usuários finais; • Contrato executado (Previsão – junho de 2016). • Realizar vistoria final (Previsão – julho de 2016); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: julho de 2016).
	<p>PRODUTO 2: Projeto de Investimento Grupo ARINOS (Pele Integral e Flexível Moldado e Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2013.</p>	<p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociar contrato para a conversão dos usuários finais: lista de clientes e carta convite (Previsão: abril/maio de 2015) • Apresentação da proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema (Previsão: maio de 2015); • Preparação da documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – (Previsão: maio de 2015); • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa (Previsão: maio/junho de 2015); • Contrato firmado ente PNUD e empresa (Previsão – junho de 2015); • Viabilizar a realização de testes, ensaios e treinamentos dos usuários finais. • Contrato executado (Previsão – junho de 2016). • Realizar vistoria final (Previsão – julho de 2016); <p>Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: agosto de 2016).</p>
	<p>Produto 3: Projeto de Investimento Grupo ARISTON (Pele Integral</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p>

<p>e Flexível Moldado e Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2014.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 5 – conversão da planta dedicada a produção de sistemas de PUR (Previsão: junho de 2015); • Contrato executado (Previsão – junho de 2015); • Eliminar 4,05 t PDO de HCFC-141b (Previsão: junho de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – julho de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: julho de 2015). <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Contrato firmado ente PNUD e empresa para conversão de seus usuários finais (Previsão – abril de 2015); • Viabilizar a realização de testes, ensaios e treinamentos dos usuários finais. • Contrato executado (Previsão – abril de 2016); • Realizar vistoria final (Previsão – maio de 2016); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: maio de 2016).
<p>Produto 4. Projeto de Investimento Grupo DOW (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.</p>	<p>Seguir com negociação para eventual participação na Etapa 1 do PBH.</p>
<p>Produto 5: Projeto de Investimento Grupo ECOBLASTER (Pele Integral e Flexível Moldado e Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 3 – certificado de segurança (Previsão: abril de 2015); • Concluir Produto 4 – comprovação da eliminação do consumo de HCFC-141b (Previsão: abril de 2015); • Concluir Produto 5 (aditamento) – conversão da planta para produção de sistemas de PU rígido [revestimentos de tubos, embalagens, recipientes térmicos, aquecedores solares/água] (Previsão: julho de 2015); • Contrato executado (Previsão – julho de 2015); • Eliminar 8,41 t PDO de HCFC-141b (Previsão: julho de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – agosto de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: agosto de 2015). <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p>

	<ul style="list-style-type: none"> • Concluir negociação do contrato para a conversão dos usuários finais: lista de clientes e carta convite (Previsão: abril/maio de 2015); • Apresentação da proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema (Previsão: maio de 2015); • Preparação da documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP (Previsão: maio/junho de 2015); • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa (Previsão: junho de 2015); • Contrato firmado ente PNUD e empresa (Previsão – julho de 2015); • Viabilizar a realização de testes, ensaios e treinamentos dos usuários finais; • Contrato executado (Previsão – julho de 2016); • Realizar vistoria final (Previsão – agosto de 2016); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: agosto de 2016).
Produto 7: Projeto de investimento Grupo MCASSAB (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Seguir com negociação para implementação da Etapa 1 concomitantemente à Etapa 2 do PBH (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Produto 8: Projeto de investimento Grupo POLISYSTEM (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Monitorar se a empresa obteve licença ambiental para executar implementação dos projetos de conversão (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Produto 9: Projeto de investimento Grupo POLYURETHANE (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Seguir com negociação para implementação da Etapa 1 concomitantemente à Etapa 2 do PBH (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Produto 10: Projeto de investimento Grupo PURCOM (Pele Integral e Flexível Moldado e Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2013.	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Realizar vistoria final (Previsão – abril de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: maio de 2015). <p>2º Contrato</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Viabilizar a realização de testes, ensaios e treinamentos dos usuários finais em andamento.

	<ul style="list-style-type: none"> • Contrato executado (Previsão – dezembro de 2015). • Realizar vistoria final (Previsão – janeiro de 2016); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: janeiro de 2016).
<p>Produto 11: Projeto de investimento Grupo UTECH (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.</p>	<p>Contrato (casa de sistema)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 3 – conversão da planta e certificado de segurança (Previsão – Julho de 2015); • Contrato executado (Previsão – julho de 2015); • Eliminar 0,11 t PDO de HCFC-141b (Previsão: julho de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – agosto de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: agosto de 2015). <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociar contrato para a conversão dos usuários finais: lista de clientes e carta convite (Previsão: junho de 2015); • Apresentação da proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema (Previsão: junho de 2015); • Preparação da documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP (Previsão: junho de 2015); • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa (Previsão: julho de 2015); • Contrato firmado ente PNUD e empresa (Previsão – agosto de 2015); • Viabilizar a realização de testes, ensaios e treinamentos dos usuários finais. • Contrato executado (Previsão – agosto de 2016). • Realizar vistoria final (Previsão – setembro de 2016); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: setembro de 2016).
<p>Produto 12: Projeto de investimento Grupo SHIMTEK (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2014.</p>	<p>Contrato (casa de sistema)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 2 – Plano de conversão da planta e informações sobre o usuário final (Previsão – abril/maio de 2015); • Concluir Produto 3 – conversão da planta, certificado de segurança e comprovante de compra de equipamentos laboratoriais (Previsão – junho de 2015); • Concluir Produto 4 – certificação de eliminação do

	<p>HCFC-141b no processo produtiva da empresa (Previsão – julho de 2015);</p> <ul style="list-style-type: none"> • Contrato executado (Previsão – julho de 2015); • Eliminar 2,94 t PDO de HCFC-141b (Previsão: julho de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – agosto de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: agosto de 2015). <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociar contrato para a conversão dos usuários finais: lista de clientes e carta convite (Previsão: maio/junho de 2015); • Apresentação da proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema (Previsão: junho de 2015); • Preparação da documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP (Previsão: junho de 2015); • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa (Previsão: julho de 2015); • Contrato firmado ente PNUD e empresa (Previsão – agosto de 2015); • Viabilizar a realização de testes, ensaios e treinamentos dos usuários finais. • Contrato executado (Previsão – agosto de 2016). • Realizar vistoria final (Previsão – setembro de 2016); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: setembro de 2016).
<p>Projeto 13: Projeto de investimento DANICA (Painéis Contínuos) elaborado e implementado até 2013.</p>	<p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 2 – <i>retrofit</i> da linha descontínua (Previsão: junho de 2015); • Concluir Produto 3 – implementação do projeto de conversão da planta (Previsão: junho de 2015); • Concluir Produto 4 – montagem da linha contínua e demais serviços pertinentes à conversão da planta em andamento (Previsão: novembro de 2015); • Contrato executado (Previsão – novembro de 2015); • Eliminar 7,66 t PDO de HCFC-141b (Previsão: novembro de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – dezembro de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: janeiro de 2016).
<p>Projeto 15: Projeto de investimento Barra do Pirai (ISOBLOCK) Painéis contínuos) elaborado e</p>	<p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 4 – serviços em geral pertinentes à conversação da planta (Previsão – maio de 2015);

implementado até 2013.	<ul style="list-style-type: none"> • Contrato executado (Previsão – maio de 2015); • Eliminar 16,78 t PDO de HCFC-141b (Previsão: maio de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – junho de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: julho de 2015).
Projeto 16: Projeto de investimento PANISOL (Painéis Contínuos) elaborado e implementado até 2013.	Acompanhar eventual definição da tecnologia a ser utilizada para a substituição do HCFC-141b (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Projeto 17: Projeto de investimento CAIRU (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2014.	<p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 3 – conversão da planta e certificado de segurança (Previsão: junho de 2015); • Concluir Produto 4 – certificação da eliminação do HCFC-141b no processo de produção da planta (Previsão: julho de 2015); • Contrato executado (Previsão – julho de 2015); • Eliminar 3,30 t PDO de HCFC-141b (Previsão: julho de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – agosto de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: setembro de 2015).
Projeto 20: Projeto de investimento ESPUMATEC (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2013.	Seguir com negociação para assinatura do segundo contrato de serviços para a conversão da planta.
Projeto 23: Projeto de investimento LUGUEZ (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2013.	<p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 4 – certificação de eliminação do HCFC-141b (Previsão – julho de 2015); • Contrato executado (Previsão – julho de 2015); • Eliminar 13,20 t PDO de HCFC-141b (Previsão: julho de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – agosto de 2015); • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: setembro de 2015).
Projeto 24: Projeto de investimento SPANDY (Pele Integral e Flexível Moldado) elaborado e implementado até 2015.	<p>Etapas a serem executadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concluir Produto 3 – conversão da planta e certificado de segurança (Previsão – junho de 2015); • Concluir Produto 4 – certificação da eliminação do HCFC-141b no processo de produção da planta (Previsão – julho de 2015); • Contrato executado (Previsão – julho de 2015); • Eliminar 3,53 t PDO de HCFC-141b (Previsão: julho de 2015); • Realizar vistoria final (Previsão – agosto de 2015);

	<ul style="list-style-type: none"> • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC (Previsão: setembro de 2015).
Projeto 25: Projeto de investimento CONTERMICA (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Seguir com processo de validação de informações sobre os fornecedores de sistemas para enquadramento em projeto guarda-chuva (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Projeto 26: Projeto de investimento FRIGS (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015	Seguir com processo de validação de informações sobre os fornecedores de sistemas para enquadramento em projeto guarda-chuva (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Projeto 28: Projeto de investimento KORTA KALHAS (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Seguir com processo de validação de informações sobre os fornecedores de sistemas para enquadramento em projeto guarda-chuva (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Projeto 29: Projeto de investimento TERMOBRAS (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2014.	Seguir com processo de validação de informações sobre os fornecedores de sistemas para enquadramento em projeto guarda-chuva (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Projeto 30: Projeto de investimento TERMOLAR (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2014.	Seguir com processo de validação de informações sobre os fornecedores de sistemas para enquadramento em projeto guarda-chuva (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Projeto 31: Projeto de investimento CONDUTO (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2015.	Seguir com processo de validação de informações sobre os fornecedores de sistemas para enquadramento em projeto guarda-chuva (Previsão: primeiro semestre de 2017).
Produto 32: Projeto de investimento SÉR THERM (Espumas Rígidas) elaborado e implementado até 2014.	Seguir com processo de validação de informações sobre os fornecedores de sistemas para enquadramento em projeto guarda-chuva (Previsão: primeiro semestre de 2017).

8.2- Pontos que demandarão maior atenção do PNUD:

Acompanhamento e monitoramento dos contratos para cumprimento dos resultados previstos no PBH por meio de missões a campo para acompanhamento da conversão tecnológica das empresas usuárias do HCFC-141b e beneficiárias do PBH.

8.3- Conclusões/outras observações:

O projeto deverá ser estendido até 31 de Dezembro de 2017.

ANEXO I

2014				
Atividade	Dados contábeis	Orçamento	Gastos	Saldo
ATIVIDADE 1	61100-Custos de Salários	70.208,17	70.208,17	0,00
ATIVIDADE 1	62100- Custos de ajustes salariais	20.000,00	18.197,91	1.802,09
ATIVIDADE 1	63500- Custos de seguros	8.996,84	8.996,84	0,00
ATIVIDADE 1	65100- Seguro após serviço	5.885,57	6.771,14	-885,57
ATIVIDADE 1	71200-Consultoria Internacional	154.817,00	70.517,50	84.299,50
ATIVIDADE 1	71300-Consultoria local	76.151,88	37.893,63	38.258,25
ATIVIDADE 1	71400- Contrato de Serviços para Pessoa Física	67.000,00	65.452,02	1.547,98
ATIVIDADE 1	71600-Viagem	40.323,71	40.323,71	0,00
ATIVIDADE 1	72100-Contratos de Serviços para Pessoa Jurídica	10.000,00	0	10.000,00
ATIVIDADE 1	72400-Comunicação e áudio visual	538,56	538,56	0,00
ATIVIDADE 1	72500-Material de Escritório	3.000,00	2.854,09	145,91
ATIVIDADE 1	73100-Aluguel, condomínio, outros	5.000,00	4.892,78	107,22
ATIVIDADE 1	73200-Outros custos de serviços comuns	205,7	205,7	0,00
ATIVIDADE 1	74200-Custos material audiovisual	4.000,00	3.621,72	378,28
ATIVIDADE 1	74500-Miscelânea	1.500,00	1.502,68	-2,68
ATIVIDADE 1	74700-Correios, transportes terrestres	3.000,00	2.370,35	629,65
ATIVIDADE 1	75700- Eventos, Workshops e outros	20.000,00	15.951,74	4.048,26
ATIVIDADE 1	76100-Ajustes cambiais	0	-15,29	15,29
SubTotal		490.627,43	350.283,25	140.344,18
ATIVIDADE 2	71600-Viagem	17.959,57	17.959,57	0,00
ATIVIDADE 2	72400-Equipamento	12.000,00	9.717,74	2.282,26
ATIVIDADE 2	72500-Supplies	5.000,00	2.116,31	2.883,69
ATIVIDADE 2	73100-Aluguel, condomínio, outros	1.000,00	671,62	328,38
ATIVIDADE 2	74200-Custos material audiovisual	8.231,44	4.378,10	3.853,34

2014				
Atividade	Dados contábeis	Orçamento	Gastos	Saldo
ATIVIDADE 2	74500-Miscelânea	1.619,94	355,73	1.264,21
ATIVIDADE 2	74700-Correios, transportes terrestres	10.431,98	10.431,98	0,00
ATIVIDADE 2	75700-Eventos, Workshop e outros	20.743,98	20.743,98	0,00
ATIVIDADE 2	76100-Ajustes cambiais	0	-39,29	39,29
SubTotal		76.986,91	66.335,74	10.651,17
ATIVIDADE 3.1	72100-Contratos de Serviços para pessoas jurídicas	74.589,14	74.537,07	52,07
ATIVIDADE 3.1	74500-Miscelânea	3.434,04	0	3.434,04
SubTotal		78.023,18	74.537,07	3.486,11
ATIVIDADE 3.10	71600- Viagem	7.518,33	7.518,33	0,00
ATIVIDADE 3.10	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	201.778,88	179.763,83	22.015,05
ATIVIDADE 3.10	72400-Comunicação e áudio visual	9.375,01	81,76	9.293,25
ATIVIDADE 3.10	73100-Aluguel, condomínio, outros	248,77	248,77	0,00
SubTotal		218.920,99	187.612,69	31.308,30
ATIVIDADE 3.11	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	20.838,26	20.569,13	269,13
SubTotal		20.838,26	20.569,13	269,13
ATIVIDADE 3.12	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	100.800,00	0	100.800,00
SubTotal		100.800,00	0,00	100.800,00
ATIVIDADE 3.13	71400- Contrato de Serviços para Pessoa Física	19.388,05	19.388,05	0,00
ATIVIDADE 3.13	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	690.420,33	304.183,79	386.236,54
SubTotal		709.808,38	323.571,84	386.236,54
ATIVIDADE 3.14	71400- Contrato de Serviços para Pessoa Física	34.811,16	34.811,42	-0,26
ATIVIDADE 3.14	71600-Viagem	1.576,02	1.576,02	0,00
ATIVIDADE 3.14	74200-Custos material audiovisual	21.106,55	12.642,03	8.464,52
ATIVIDADE 3.14	76100-Ajustes cambiais	0	-3,61	3,61
SubTotal		57.493,73	49.025,86	8.467,87
ATIVIDADE 3.15	71600-Viagem	17.077,00	17.077,00	0,00

2014				
Atividade	Dados contábeis	Orçamento	Gastos	Saldo
ATIVIDADE 3.15	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	346.772,66	346.178,83	593,83
SubTotal		363.849,66	363.255,83	593,83
ATIVIDADE 3.16	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	30.100,68	30.100,68	0,00
SubTotal		30.100,68	30.100,68	0,00
ATIVIDADE 3.17	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	164.800,00	20.275,24	144.524,76
SubTotal		164.800,00	20.275,24	144.524,76
ATIVIDADE 3.18	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	61.513,00	20.042,50	41.470,50
SubTotal		61.513,00	20.042,50	41.470,50
ATIVIDADE 3.19	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	110.281,70	110.281,70	0,00
SubTotal		110.281,70	110.281,70	0,00
ATIVIDADE 3.2	71400- Contrato de Serviços para Pessoa Física	6413,09	6.413,09	0,00
ATIVIDADE 3.2	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	37.767,74	37.767,74	0,00
ATIVIDADE 3.2	74200-Custos material audiovisual	464,09	464,09	0,00
ATIVIDADE 3.2	74500-Miscelânea	1.158,07	1.158,07	0,00
ATIVIDADE 3.2	74700-Correios, transportes terrestres	866,93	866,93	0,00
SubTotal		46.669,92	46.669,92	0,00
ATIVIDADE 3.20	71600-Viagem	3.988,03	3.988,03	0,00
ATIVIDADE 3.20	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	20.275,24	20.275,24	0,00
ATIVIDADE 3.20	76100-Ajustes cambiais	0	-60,95	60,95
SubTotal		24.263,27	24.202,32	60,95
ATIVIDADE 3.21	71600-Viagem	793,53	793,53	0,00
ATIVIDADE 3.21	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	91.943,38	91.300,94	642,44
SubTotal		92.736,91	92.094,47	642,44
ATIVIDADE 3.22	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	49.223,26	48.911,63	311,63
SubTotal		49.223,26	48.911,63	311,63
ATIVIDADE 3.23	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	185.904,64	185.895,07	9,57

2014				
Atividade	Dados contábeis	Orçamento	Gastos	Saldo
SubTotal		185.904,64	185.895,07	9,57
ATIVIDADE 3.24	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	216.934,66	160.298,47	56.636,19
SubTotal		216.934,66	160.298,47	56.636,19
ATIVIDADE 3.3	71600-Viagem	571,85	571,85	0,00
ATIVIDADE 3.3	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	135.513,83	135.513,83	0,00
SubTotal		136.085,68	136.085,68	0,00
ATIVIDADE 3.30	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	20.042,50	20.042,50	0,00
SubTotal		20.042,50	20.042,50	0,00
ATIVIDADE 3.5	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	91.452,66	90.901,33	551,33
SubTotal		91.452,66	90.901,33	551,33
ATIVIDADE 3.9	71600-Viagem	3.426,46	3.426,46	0,00
ATIVIDADE 3.9	72100- Contrato de Serviço para pessoa jurídica	20.700,68	20.700,68	0,00
ATIVIDADE 3.9	73100-Aluguel, condomínio, outros	412,17	412,17	0,00
ATIVIDADE 3.9	76100-Ajustes cambiais	0	-0,02	0,02
SubTotal		24.539,31	24.539,29	0,02
Total		3.371.896,7	2.445.532,2	926.364,52
		3	1	

ANEXO II



TERMO DE TRANSFERÊNCIA DE TITULARIDADE DE BENS

*Empoderando vidas.
Fortalecendo nações.*

Pelo presente instrumento, o **PROGRAMA DAS NAÇÕES UNIDAS PARA O DESENVOLVIMENTO – PNUD** transfere os equipamentos abaixo descritos à **GERÊNCIA DE PROTEÇÃO DA CAMADA DE OZÔNIO do Ministério do Meio Ambiente**, neste ano representado pela gerente Magna Ludovice. O Ministério do Meio Ambiente aceita a plena titularidade e propriedade dos bens e equipamentos discriminados a seguir, bem como todos os direitos relativos aos mesmos.

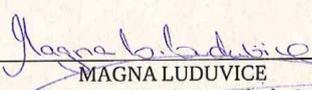
Item	Especificação	Quantidade	Valor Unitário US\$	Valor Total US\$
1	Notebook Lenovo X240 NS: PB023XVA	1	1.498,00	1.498,00
2	Notebook Lenovo IdeaPad Yoga NS: YBO3808678	1	955,00	955,00
3	Notebook Lenovo IdeaPad Yoga NS: YBO2345681	1	955,00	955,00
4	Projektor Panasonic PT-LX271U NS: WW4210370	1	500,00	500,00
TOTAL		4		3.908,60

Os bens e equipamentos são decorrentes da assistência do **PNUD** ao **Governo da República Federativa do Brasil**, no âmbito do Projeto DEX BRA/12/G76 – **Programa Brasileiro de Eliminação dos HCFCs**, estando tal transferência de acordo com as disposições do respectivo **Documento de Projeto** firmado entre o **PNUD** e o **Governo da República Federativa do Brasil**.

Permanece a Gerência de Proteção da Camada de Ozônio do Ministério do Meio Ambiente responsável, desde a entrega dos respectivos bens e equipamentos, por quaisquer obrigações, ônus ou prejuízos de qualquer natureza que tenham incidido ou venham a incidir sobre os mesmos, ainda que decorram de sua utilização ou posse anterior à assinatura do presente Termo, isentando o PNUD de qualquer responsabilidade.

Brasília/DF,


JORGE CHEDIK
 Representante Residente
 PNUD Brasil


MAGNA LUDOVICE
 Gerente de Proteção da Camada de Ozônio
 Ministério do Meio Ambiente

25/11/2018

ANEXO III

CONTRATOS COM AS EMPRESAS BENEFICIÁRIAS (SUBPROJETOS)

Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
MBP Isoblock (Produto 15)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	06/12/2013	17/11/2014	06/05/2015	USD 691.000,00
Frisokar* (Produto 21)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	18/11/2013	18/05/2015	-	USD 604.390,00
Luguez (Produto 23)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	05/08/2014	18/07/2014	31/07/2015	USD 214.700,00
Danica (Produto 13)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	06/12/2013	06/12/2015	-	USD 689.784,00
Amino (Produto 1)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	28/11/2013	28/05/2015	-	USD 225.000,00
Univar* (Produto 2)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	04/12/2013	28/08/2014	-	USD 37.450,00

Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
Ariston (Produto 3)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	28/11/2013	28/05/2015	28/05/2015	USD 192.750,00
Duoflex – Opetra* (Produto 19)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	28/11/2013	28/08/2014	-	USD 109.725,00
Ecoblaster (Produto 5)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	28/11/2013	28/05/2015	31/06/2015	USD 202.850,00
Kalf* (Produto 22)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	28/11/2013	28/05/2014	-	USD 117.900,00
Purcom* (Produto 10)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	28/11/2013	28/05/2015	-	USD 201.100,00
Panisol* (Produto 16)	Definição da tecnologia a ser utilizada pela empresa em substituição ao HCFC-141b	Contratação direta	23/09/2013	23/11/2013	23/05/2014	USD 30.000,00

Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
Cairu* (Produto 17)	Definição da tecnologia a ser utilizada pela empresa em substituição ao HCFC-141b	Contratação direta	13/04/2014	02/06/2014	-	USD 20.000,00
Cairu (Produto 17)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	28/12/2014	20/07/2015	-	USD 144.800,00
Spandy* (Produto 24)	Definição da tecnologia a ser utilizada pela empresa em substituição ao HCFC-141b	Contratação direta	12/12/2013	12/02/2014		USD 20.000,00
Utech* (Produto 11)	Definição da tecnologia a ser utilizada pela empresa em substituição ao HCFC-141b	Contratação direta	12/12/2013	12/02/2014	-	USD 20.300,00
Isoeste* (Produto 14)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	13/07/2013	13/01/2014	-	USD 331.963,00
Polyurethane* (Produto 9)	Definição da tecnologia a ser utilizada pela empresa em substituição ao HCFC-141b	Contratação direta	12/12/2013	12/02/2014	-	USD 20.600,00
Espumatec* (Produto 20)	Definição da tecnologia a ser utilizada pela empresa em substituição ao HCFC-141b	Contratação direta	17/12/2013	17/02/2014	-	USD 20.000,00

Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
Termolar* (Produto 30)	Definição da tecnologia a ser utilizada pela empresa em substituição ao HCFC-141b	Contratação direta	04/08/2014	06/10/2014	-	USD 20.000,00
Spandy (Produto 24)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	22/08/2014	17/03/2015	17/06/2015	USD 204.654,00
Espumauto (Produto 24)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	22/08/2014	17/03/2015	17/06/2015	USD 82.537,97
PTP (Produto 24)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	22/08/2014	17/03/2015	17/06/2015	USD 98.238,70
MPU (Produto 24)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	18/08/2014	17/03/2015	17/06/2015	USD 80.767,16
Shimtek* (Produto 12)	Definição da tecnologia a ser utilizada pela empresa em substituição ao HCFC-141b	Contratação direta	12/08/2013	14/10/2013	-	USD 20.000,00
Shimtek (Produto 12)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	15/09/2014	30/04/2015	30/06/2015	USD 100.800,00
Cantegril* (Produto 18)	Definição da tecnologia a ser utilizada pela	Contratação direta	19/09/2014	30/11/2014		USD 20.000,00

Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
	empresa em substituição ao HCFC-141b					
Cantegril* (Produto 18)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	17/12/2014	30/04/2015	-	USD 27.323,08
Utech (Produto 11)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	28/11/2014	06/10/2015	-	USD 103.000,00
Purcom Usuários Finais (Produto 10)	Serviços para a conversão tecnológica de pequenas e médias empresas do setor de espumas de poliuretano para substituição do HCFC-141b	Contratação direta	16/12/2014	12/12/2015	-	USD 2.076.720,57

**contato encerrado.*