

Agência Brasileira de Cooperação – ABC
Programa das Nações Unidas para o Desenvolvimento - PNUD

1º RELATÓRIO DE PROGRESSO

1. IDENTIFICAÇÃO DO PROJETO
Sigla e Título do Projeto: BRA16G76 – Programa Brasileiro de Eliminação dos HCFCs, Etapa 2 Coordenação Nacional: MMA. Execução Direta: PNUD (projeto DIM)
Áreas geográficas beneficiadas (Região, Estado(s), Município(s)): Região Sudeste <u>São Paulo</u> : Bariri, Barueri, Diadema, Jundiaí, Louveira, Mococa, Osasco, São Paulo, Vinhedo. <u>Minas Gerais</u> : Ibirité Região Sul <u>Rio Grande do Sul</u> : Novo Hamburgo, Porto Alegre <u>Santa Catarina</u> : Blumenau, Chapecó, Jaraguá do Sul <u>Paraná</u> : Araucária, Colombo, Ibiporã Região Nordeste <u>Ceará</u> : Fortaleza
Endereço/Telefone/Fax da Agência Executora: Casa das Nações Unidas no Brasil. Complexo Sergio Vieira de Mello, Módulo I, Prédio Zilda Arns Setor de Embaixadas Norte, Quadra 802, Conjunto C, Lote 17 CEP: 70800-400 Telefone: +55 (61) 3038-2012.
Início do Projeto: 19/04/2016 Duração do Projeto (em meses/anos): cinco anos e oito meses Período coberto pelo Relatório: abril/2016 a setembro/2019
Orçamento do Projeto (valores equivalentes em US\$): Contribuição da Fonte Externa.....: USD 17.020.000 Contrapartida financeira nacional.....: n/a Contrapartida nacional em insumos.....: n/a Contribuição da Fonte Externa em insumos....:n/a <i>Orçamento Total do Projeto.....: USD 17.020.000</i>
Local e data do relatório: Brasília, 01/10/2019 Autor do relatório: UIM/Protocolo de Montreal/PNUD e MMA

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
Resultado 1: Gestão de Projeto implementada (Componente 5 do PBH – Etapa 2)	Indicadores alcançados de acordo com o progresso das atividades do projeto.	PRODUTO 1: Execução técnica, operacional, física e financeira realizada.	Dentro do cronograma	- 3 Reuniões de coordenação com apresentação de resultados do ano anterior (execução técnica, operacional, física e financeira) e/ou planejamento de atividades para o ano em vigência, realizadas em 2016, 2017 e 2018; - 3 Relatórios Anuais de Gastos (<i>Combined Delivery Report – CDR</i>) contendo a execução financeira dos anos de 2016, 2017 e 2018
		PRODUTO 2: Relatórios de Progresso e Planos Anuais de Trabalho elaborados e submetidos para apreciação do Comitê Executivo do FML	Dentro do cronograma	- 2 Relatórios de Progresso e Planos Anuais de Trabalho submetidos para apreciação do Comitê Executivo do FML: <ul style="list-style-type: none"> • 80ª Reunião ExCom; • 82ª Reunião ExCom.
		PRODUTO 3: Implementação e Monitoramento dos Subprojetos de investimento realizado.	Dentro do cronograma	Contratos assinados de acordo com o último plano de ação aprovado pelo Comitê Executivo do FML.
		PRODUTO 4: Verificação de dados anual realizada.	Dentro do cronograma	- 2 Relatórios de verificação de dados anuais realizados. As verificações sobre o consumo de substâncias que destroem a camada de

¹ Listar os Resultados definidos na matriz lógica do Projeto;

² Comentar brevemente a evolução do projeto com vistas a alcançar cada um deles, com base nos indicadores definidos na matriz lógica, dentro do período que está sendo analisado

³ Produtos definidos na matriz lógica do Projeto, por Resultado:

⁴ Indicar status alcançado (conforme período analisado): Implementado/completado; Dentro do Cronograma; Fora do Cronograma; Não implementado/não iniciado

⁵ Comentar brevemente, para cada produto: 1) Citar quaisquer elementos que possam confirmar a sustentabilidade dos produtos alcançados; 2) Justificar os Produtos não implementados ou fora do cronograma original.

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<p>ozônio no Brasil, realizadas em 2016 e 2017, constataram que os procedimentos metodológicos desenvolvidos foram consistentes e são relatados adequadamente à Secretaria do FML.</p> <p>Considerando os dados apresentados, a última verificação realizada concluiu: “que o Governo brasileiro está atuando de maneira adequada e consistente para promoção da redução do consumo de HCFCs no país, cumprindo com os compromissos assumidos junto ao Comitê Executivo do FML.”</p>
<p>Resultado 2: Marco regulatório ajustado (Componente 1 do PBH – Etapa 2)</p>	<p>Instrumento legal publicado e outros em processo de elaboração e análise.</p>	<p>PRODUTO 1: Minutas de instrumentos e normas legais visando à eliminação dos HCFCs elaborados.</p>	<p>Dentro do cronograma</p>	<p>Publicação da Portaria nº 197, de 06 de julho de 2015, que designa os representantes do Grupo de Trabalho GT-HCFCs, criado pela Portaria nº 179/2015.</p> <p>Publicação da Portaria nº 326, de 26 de julho de 2016 que altera o representante titular do Ministério das Relações Exteriores no GT-HCFC</p> <p>Publicação da Portaria nº 565 de 30 de dezembro de 2016 que altera o representante titular do Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços e o representante suplente da Associação Nacional dos Fabricantes de Eletroeletrônicos – ELETROS no GT-HCFC.</p> <p>Publicação da Portaria nº 171, de 19 de junho de 2015, que altera os membros do</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS²	PRODUTOS DO PROJETO³:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS⁵:
				<p>Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovação (MCTI) e Ministério da Saúde (MS) no Comitê Executivo Interministerial para Proteção da Camada de Ozônio (PROZON).</p> <p>Publicação da Portaria nº 563, de 30 de dezembro de 2016 que altera o representante suplente do Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços no Prozon.</p> <p>Instrução Normativa IBAMA Nº 4, de 14 de fevereiro de 2018, que regula o controle das importações de Hidroclorofluorcarbonos - HCFC e de misturas contendo HCFC, em atendimento à Decisão XIX/6 do Protocolo de Montreal, e dá outras providências.</p> <p>Instrução Normativa IBAMA Nº 5, de 14 de fevereiro de 2018, que regulamenta o controle ambiental do exercício de atividades potencialmente poluidoras referentes às substâncias sujeitas a controle e eliminação conforme o Protocolo de Montreal.</p> <p>Decreto Nº 9.398, de 4 de junho de 2018 que altera o Decreto de 6 de março de 2003, que cria o Comitê Executivo Interministerial para a Proteção da Camada de Ozônio, com a finalidade de estabelecer diretrizes e coordenar as ações relativas à proteção da camada de</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<p>ozônio.</p> <p>Decreto Nº 9.759, de 11 de abril de 2019 que extingue e estabelece diretrizes, regras e limitações para colegiados da administração pública federal. Foram extintos o Prozon e o GT-HCFC conforme diretriz emanada pelo Decreto 9.759.</p>
<p>Resultado 3: Projetos de Investimento de Conversão Industrial implementados (Componente 2 do PBH – Etapa 2)</p>	<p>A proximidade com a data estabelecida para o fim da importação de HCFC-141b para o setor de espumas vem apresentando-se como um fator motivador para a implementação dos projetos de investimento.</p> <p>Adicionalmente, os contratos de serviços entre PNUD e Casa de Sistema, firmados a partir de julho de 2019, na modalidade de Acordo de Longo Prazo, irão proporcionar maior agilidade à implementação dos mesmos e maior</p>	<p>PRODUTO 1: Subprojeto de Investimento Grupo AMINO (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3)</p>	<p>Fora do cronograma</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço prevendo quatro produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação (Formiato de Metila); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta e dados validados dos usuários finais a serem convertidos; • Produto 3 – concluído: Conversão da planta e confirmação dos usuários finais a serem convertidos; • Aditamento ao contrato prorrogação da vigência do contrato; • Produto 4 – concluído: Certificado de segurança e termo de compromisso da Casa de Sistemas; • 2 aditamentos ao contrato para prorrogação da vigência; • Contrato finalizado; • Termo de Compromisso assinado

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
	<p>flexibilidade para a conversão dos usuários finais.</p> <p>- 44 beneficiários finais convertidos, sendo: 7 casas de sistemas, 6 empresas individuais, 8 contratos no âmbito do LTA com casas de sistemas em execução e 31 usuários finais convertidos; 78,15 toneladas PDO de HCFC-141b eliminadas</p>			<p>pela Casa de Sistemas;</p> <ul style="list-style-type: none"> Consumo de 12,04 t PDO de HCFC-141b eliminado. <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <ul style="list-style-type: none"> Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais na modalidade LTA concluída e carta convite apresentadas; Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema apresentada; Documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP preparados; Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa na modalidade LTA concluída; Contrato para conversão de usuários finais entre o PNUD e a empresa firmado.
		<p>Produto 2: Subprojeto de Investimento Grupo ARISTON (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).</p>	<p>Fora do cronograma</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <ul style="list-style-type: none"> Elegibilidade da empresa validada; Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; Contrato de Serviço prevendo quatro produtos assinado; Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação (Metilal);

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta e dados validados dos usuários finais a serem convertidos; • Produto 3 – concluído: Conversão da planta e confirmação dos usuários finais a serem convertidos • Produto 4 – concluído: Certificado de segurança e termo de compromisso da Casa de Sistemas; • 2 aditamentos ao contrato para prorrogação da vigência; • Contrato finalizado; • Termo de Compromisso assinado pela Casa de Sistemas; • Consumo de 3,27 t PDO de HCFC-141b eliminado. <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais na modalidade LTA concluída e carta convite apresentadas; • Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema apresentada; • Documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP preparados; • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa na modalidade LTA concluída; • Contrato para conversão de usuários

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS²	PRODUTOS DO PROJETO³:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS⁵:
				finais entre o PNUD e a empresa firmado.
		Produto 3. Subprojeto de Investimento Grupo Basf (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4)	Dentro do cronograma	Por se tratar de Casa de Sistemas de capital não elegível a receber recursos do FML para sua conversão, os recursos previstos para a implementação deste Produto referem-se apenas à conversão das empresas usuárias finais. Foram realizadas duas reuniões de negociação com a empresa, em novembro de 2016 e março de 2019 para negociação do contrato de serviços para a conversão dos usuários finais, mas não foi possível chegar a um acordo.
		Produto 4. Subprojeto de Investimento Grupo Comfibras (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4)	Dentro do cronograma	A licença ambiental da empresa está vencida. Por ser esse um dos pré-requisitos para que seja firmado o contrato de serviços, foi solicitado que a empresa regularize tal situação. A empresa, localizada em Porto Alegre, alega que vem enfrentando dificuldade em renovar sua licença ambiental.
		Produto 5. Subprojeto de Investimento Grupo DOW (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	Dentro do cronograma	Por se tratar de Casa de Sistema de capital não elegível a receber recursos do FML para sua conversão, os recursos previstos para a implementação deste Produto referem-se apenas a conversão das empresas usuárias finais. Foram realizadas duas reuniões de negociação com a empresa, em novembro de 2016 e março de 2019 para negociação do contrato de serviços para a conversão dos usuários finais, mas não foi possível chegar a um acordo.

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
		<p>Produto 6: Subprojeto de Investimento Grupo ECOBLASTER (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).</p>	<p>Fora do cronograma</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço prevendo quatro produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação (Formiato de Metila); • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta e dados validados dos usuários finais a serem convertidos; • Produto 3 – concluído: Conversão da planta e confirmação dos usuários finais a serem convertidos; • Produto 4 – concluído: Certificado de segurança e termo de compromisso da Casa de Sistemas; • 2 aditamentos ao contrato para prorrogação da vigência; • Contrato finalizado; • Termo de Compromisso assinado pela Casa de Sistemas; • Consumo de 8,91 t PDO de HCFC-141b eliminado. <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais na modalidade LTA concluída e carta convite apresentadas;

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<ul style="list-style-type: none"> • Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema apresentada; • Documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP preparados; • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa na modalidade LTA concluída; • Contrato para conversão de usuários finais entre o PNUD e a empresa firmado.
		<p>Produto 7: Subprojeto de investimento Grupo FLEXÍVEL (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).</p>	<p>Dentro do cronograma</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço prevendo três produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação (HFO); • Produto 2 – concluído: Comprovação do desenvolvimento de formulação; • Produto 3 – concluído: Informações e confirmação dos usuários finais a serem convertidos; • Aditamento ao contrato para prorrogação da vigência; • Contrato finalizado; • Termo de Compromisso assinado pela Casa de Sistemas;

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<ul style="list-style-type: none"> • Consumo de 8,2 t PDO de HCFC-141b eliminado. <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais na modalidade LTA concluída e carta convite apresentadas; • Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema apresentada; • Documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP preparados; • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa na modalidade LTA concluída; • Contrato para conversão de usuários finais entre o PNUD e a empresa firmado.
		<p>Produto 8: Subprojeto de investimento Grupo MCASSAB (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).</p>	<p>Dentro do cronograma</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de serviços englobando Etapa 1 (Projeto BRA/12/G76) e Etapa 2 (BRA/16/G76) prevendo três produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação e conversão da Planta (Formiatio de

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<p>Meitla, HFO e base água);</p> <ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: Demonstrar o desenvolvimento da formulação e a conversão da planta e certificado de adequação; • Produto 3 – em execução: Certificação da eliminação do HCFC-141b no processo de produção da planta; • 2 aditamentos ao contrato para prorrogação da vigência; • Contrato em execução; <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais na modalidade LTA concluída e carta convite apresentadas; • Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema apresentada; • Documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP preparados; • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa na modalidade LTA concluída; • Contrato para conversão de usuários finais entre o PNUD e a empresa firmado.
		<p>Produto 9: Subprojeto de investimento Grupo POLISYSTEM (Espumas</p>	<p>Não implementado/não iniciado</p>	<p>A licença ambiental da empresa está vencida. Por ser esse um dos pré-requisitos para que seja firmado o</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
		Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).		contrato de serviços, foi solicitado que a empresa regularize tal situação. A empresa alega que vem enfrentando dificuldade em renovar sua licença ambiental. Em agosto de 2019 a empresa informou que fará sua conversão tecnológica para HFC (tecnologia de alto GWP), declinando, assim, sua participação no projeto.
		Produto 10: Subprojeto de investimento Grupo POLYURETHANE (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	Dentro do cronograma	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação e Plano de conversão da planta (Formiato de Metila); • Produto 2 – concluído: Comprovação do desenvolvimento de formulação e de conversão da planta e dados validados dos usuários finais a serem convertidos; • Contrato finalizado; • Termo de Compromisso assinado pela Casa de Sistema; • Consumo de 4,06 t PDO de HCFC-141b eliminado. <p>2º Contrato (usuários finais)</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<ul style="list-style-type: none"> • Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais na modalidade LTA concluída e carta convite apresentadas; • Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema apresentada; • Documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP preparados; • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa na modalidade LTA concluída; • Contrato para conversão de usuários finais entre o PNUD e a empresa firmado; • Conversão tecnológica de 5 usuários finais previstos no âmbito do contrato concluída; • Termo de Compromisso assinado por 5 usuários finais; • Contrato em execução.
		<p>Produto 11: Subprojeto de investimento Grupo PURCOM (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).</p>	<p>Fora do cronograma</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço prevendo quatro produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de conversão da planta (Formiatio de

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<p>Metila);</p> <ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: Conversão da planta e dados validados dos usuários finais a serem convertidos; • Produto 3 – concluído: Certificado de segurança e de eliminação do consumo de HCFC-141b; • 3 aditamentos ao contrato para prorrogação da vigência; • Contrato finalizado; • Termo de Compromisso assinado pela Casa de Sistemas; • Consumo de 8,91 t PDO de HCFC-141b eliminado. <p>2º Contrato (usuários finais)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais na modalidade LTA concluída e carta convite apresentadas; • Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema apresentada; • Documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP preparados; • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa na modalidade LTA concluída; • Contrato para conversão de usuários finais entre o PNUD e a empresa firmado; • Conversão tecnológica de 24

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<p>usuários finais previstos no âmbito do contrato concluída;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Termo de Compromisso assinado por 24 usuários finais; • Contrato em execução.
		<p>Produto 12: Subprojeto de investimento Grupo SHIMTEK (Espuma Rígida) implementado até 2019 (ano 4)</p>	<p>Não iniciado</p>	<p>Empresa informou que ainda está avaliando a tecnologia para sua conversão e que pretende iniciar seu processo de conversão em 2020.</p>
		<p>Produto 13: Subprojeto de investimento Grupo UNIVAR (Espuma Rígida) implementado até 2018 (ano 3)</p>	<p>Fora do cronograma</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Não elegibilidade da empresa verificada (não elegível → capital acionário A-2). Embora tenha-se tornado inelegível, a casa de sistema comprometeu-se a executar o projeto de conversão de seus usuários finais. A empresa informou ao PNUD que já eliminou, com recursos próprios, 40% do consumo de HCFC-141b em relação ao consumo médio de 2009/2010 (14,5 t PDO), a dizer 5,8 t PDO. <p>1º Contrato (usuários finais)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Informações dos usuários finais a serem convertidos; • Produto 2 – concluído: Confirmação dos usuários finais a serem convertidos; • Contrato finalizado. <p>2º Contrato (usuários finais)</p>

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<ul style="list-style-type: none"> • Negociação do contrato para a conversão dos usuários finais na modalidade LTA concluída e carta convite apresentadas; • Proposta Técnica e Financeira para conversão dos usuários finais da casa de sistema apresentada; • Documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP preparados; • Análise e autorização do CAP para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa na modalidade LTA concluída; • Contrato para conversão de usuários finais entre o PNUD e a empresa firmado; • Conversão tecnológica de 2 usuários finais previstos no âmbito do contrato concluída; • Termo de Compromisso assinado por 2 usuários finais; • Contrato em execução.
		<p>Produto 14: Subprojeto de investimento Grupo UTECH (Espumas Rígidas) implementado até 2016.</p>	<p>Implementado/completado</p>	<p>1º Contrato (casa de sistema)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termos de Referência e Plano de Metas para conversão da casa de sistema definidos; • Contrato de Serviço prevendo quatro produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação (Formiatio de Metila em substituição

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				ao HCFC-141b e HFO, em substituição ao HCFC-22, com uso transitório de HFC-134a ⁶); <ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: Plano de conversão da planta e dados validados dos usuários finais a serem convertidos; • Produto 3 – concluído: Conversão da planta e confirmação dos usuários finais a serem convertidos; • Produto 4 – concluído: Certificado de segurança e Termo de Compromisso da Casa de Sistema; • 2 aditamentos ao contrato para prorrogação da vigência; • Contrato finalizado; • Termo de Compromisso assinado pela Casa de Sistema; • Consumo de 0,95 t PDO de HCFC-141b eliminado.
		Projeto 15: Subprojeto de investimento individual ANANDA METAIS (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).	Fora do cronograma	Foi realizada uma reunião de negociação na qual a empresa informou que a linha descontínua elegível foi desativada e que estava sendo avaliada a reativação da mesma. Empresa ainda não informou ao PNUD qual a decisão em relação a reativação da linha.
		Projeto 16: Subprojeto de investimento individual ÁRTICO (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	Dentro do cronograma	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • 1º Contrato de Serviço prevendo dois

⁶ A empresa vem enfrentando, desde a Etapa 1 do PBH, problemas para ajustar o uso de HFO em substituição ao HCFC-22 na produção do sistema *Froth*, razão pela qual está, temporariamente, utilizando HCF-134a.

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<p>produtos assinado;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação definida (Base água); • Produto 2 – concluído: Comprovação do desenvolvimento de formulação; • Contrato finalizado; • 2º Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 2 – concluído: Conversão da planta e certificado de eliminação do HCFC-141b; • Contrato finalizado; • 1 aditamento ao contrato para ajuste na moeda de preferência a ser utilizada para pagamento dos recursos, com a devida conversão utilizando a taxa de câmbio das Nações Unidas em relação ao mês de pagamento; • Contrato finalizado; • Termo de compromisso assinado pela empresa; • Consumo de 2,62 t PDO de HCFC-141b eliminado; • Vistoria final a ser realizada; • <i>Certificate of Completion</i> – COC em fase de elaboração.
		Projeto 17: Subprojeto de investimento individual BULLTRADE (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	Dentro do cronograma	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos;

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS²	PRODUTOS DO PROJETO³:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS⁵:
				<ul style="list-style-type: none"> • 1º Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação definida (Base água); • Produto 2 – concluído: Comprovação do desenvolvimento de formulação; • Contrato finalizado; • 2º Contrato de Serviço prevendo três produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 2 – concluído: Conversão da linha de injeção de painéis descontínuos e telhas; • Termo de compromisso assinado pela empresa para consumo referente a linha de injeção de painéis descontínuos e telhas; • Produto 3 – em execução: Conversão da linha de blocos; • Contrato em execução; • 1 aditamento ao contrato para prorrogação da vigência;
		<p>Projeto 18: Subprojeto de investimento individual COLD AIR (Espumas Rígidas) implementado até 2017 (ano 2).</p>	<p>Dentro do cronograma</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço prevendo três produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação e plano de conversão da planta (Formiato de Metila);

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: Conversão da planta e certificação de segurança; • Produto 3 – concluído: Termo de Compromisso e certificado de eliminação do HCFC-141b; • Contrato finalizado; • Termo de compromisso assinado pela empresa; • Consumo de 2,81 t PDO de HCFC-141b eliminado; • Vistoria final realizada; • <i>Certificate of Completion</i> – COC em fase de elaboração.
		<p>Projeto 19: Subprojeto de investimento individual FURGÕES IBIPORÃ (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).</p>	<p>Dentro do cronograma</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • 1º Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação definida (Base água); • Produto 2 – concluído: Comprovação do desenvolvimento de formulação; • Contrato finalizado; • 2º Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 2 – concluído: Conversão da planta e certificado de eliminação do HCFC-141b; • Contrato finalizado; • 1 aditamento ao contrato para ajuste

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<p>na moeda de preferência a ser utilizada para pagamento dos recursos, com a devida conversão utilizando a taxa de câmbio das Nações Unidas em relação ao mês de pagamento;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado pela empresa; • Consumo de 5,28 t PDO de HCFC-141b eliminado; • Vistoria final a ser realizada; • <i>Certificate of Completion</i> – COC em fase de elaboração.
		<p>Projeto 20: Subprojeto de investimento individual GELOPAR (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).</p>	<p>Dentro do cronograma</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • 1º Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação definida (Base água); • Produto 2 – concluído: Comprovação do desenvolvimento de formulação; • Contrato finalizado; • 2º Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 2 – concluído: Conversão da planta e certificado de eliminação do HCFC-141b; • Contrato finalizado; • 1 aditamento ao contrato para ajuste

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<p>na moeda de preferência a ser utilizada para pagamento dos recursos, com a devida conversão utilizando a taxa de câmbio das Nações Unidas em relação ao mês de pagamento;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Termo de compromisso assinado pela empresa; • Consumo de 7,13 t PDO de HCFC-141b eliminado; • Vistoria final a ser realizada; • <i>Certificate of Completion</i> – COC em fase de elaboração.
		<p>Projeto 21: Subprojeto de investimento individual IBF (Espumas Rígidas) implementado até 2017 (ano 2).</p>	<p>Dentro do cronograma</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço prevendo três produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação e plano de conversão da planta (Formiato de Metila); • Produto 2 – concluído: Conversão da planta e certificação de segurança; • Produto 3 – concluído: Termo de Compromisso e certificado de eliminação do HCFC-141b; • Contrato finalizado; • Termo de compromisso assinado pela empresa; • Consumo de 2,52 t PDO de HCFC-141b eliminado; • Vistoria final realizada;

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<ul style="list-style-type: none"> • <i>Certificate of Completion</i> – COC em fase de elaboração.
		Projeto 22: Subprojeto de investimento individual ISAR (Espumas Rígidas) implementado até 2017 (ano 2).	Dentro do cronograma	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço prevendo três produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação e plano de conversão da planta (Formiato de Metila); • Produto 2 – concluído: Conversão da planta e certificação de segurança; • Produto 3 – concluído: Termo de Compromisso e certificado de eliminação do HCFC-141b; • Contrato finalizado; • Termo de compromisso assinado pela empresa; • Consumo de 4,97 t PDO de HCFC-141b eliminado; • Vistoria final realizada; • <i>Certificate of Completion</i> – COC em fase de elaboração.
		Projeto 23: Subprojeto de investimento individual NIJU (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	Dentro do cronograma	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • 1º Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS²	PRODUTOS DO PROJETO³:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS⁵:
				definida (Base água); <ul style="list-style-type: none"> • Produto 2 – concluído: Comprovação do desenvolvimento de formulação; • Contrato finalizado; • 1 aditamento ao contrato para prorrogação da vigência; • Negociação do contrato para a conversão da empresa finalizada e carta convite enviada; • Proposta Técnica e Financeira para conversão da empresa apresentada; • Documentação para análise do Comitê de Avaliação de Processos – CAP preparados; • Autorização para que seja firmado contrato entre PNUD e empresa em análise pelo CAP; •
		Projeto 24: Subprojeto de investimento individual REFRIMATE (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	Dentro do cronograma	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • 1º Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação definida (Base água); • Produto 2 – concluído: Comprovação do desenvolvimento de formulação; • Contrato finalizado; • 2º Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de conversão da planta; • Produto 2 – em execução:

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS²	PRODUTOS DO PROJETO³:	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS⁵:
				Conversão da planta e certificado de eliminação do HCFC-141b; <ul style="list-style-type: none"> • Contrato em execução; • 1 aditamento ao contrato para prorrogação da vigência.
		Projeto 25: Subprojeto de investimento individual SÃO RAFAEL (Espumas Rígidas) implementado até 2021 (ano 6).	Dentro do cronograma	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço prevendo três produtos assinado; • Produto 1 – não realizado: Plano de desenvolvimento de formulação e plano de conversão da planta; • Produto 2 – não realizado: Comprovação do desenvolvimento de formulação; • Produto 3 – não realizado: Conversão da planta e certificado de eliminação do HCFC-141b; • Contrato em execução.
		Projeto 26: Subprojeto de investimento individual TECPUR (Espumas Rígidas) implementado até 2021 (ano 6).	Dentro do cronograma	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade da empresa validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão da empresa definidos; • Contrato de Serviço prevendo três produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação e plano de conversão da planta (Formiato de metila); • Produto 2 – não realizado: conversão da planta e certificado de segurança; • Produto 3 – não realizado: Termo de

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
				<p>Compromisso e certificado de eliminação do HCFC-141b;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Contrato em execução; • Empresa informou a decisão de realizar a conversão com HFO e não Formiato de Metila, conforme anteriormente informado; • 1 aditamento ao contrato para prorrogação da vigência.
		<p>Projeto 27: Subprojeto de investimento individual THERMOTELHAS E THERMJET (Espumas Rígidas) implementado até 2021 (ano 6).</p>	<p>Dentro do cronograma</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Elegibilidade das empresas validada; • Termo de Referência e Plano de Metas para conversão das empresas definidos; • Contrato de Serviço prevendo dois produtos assinado; • Produto 1 – concluído: Plano de desenvolvimento de formulação e plano de conversão da planta das empresas Thermotelhas e Thermjet (base água); • Produto 2 – não realizado: conversão da planta e certificado de eliminação do HCFC-141b nas empresas Thermotelhas e Thermjet; • Contrato em execução
<p>Resultado 4: Assistência aos componentes do PBH – Etapa 2 relacionados ao setor de</p>	<p>Realizados processos de compras referentes aos projetos demonstrativos nos supermercados localizados em Belém/PA;</p>	<p>Produto 1: Equipamentos e peças para sistemas de refrigeração necessários à implementação de cinco projetos demonstrativos realizado</p>	<p>Fora do cronograma</p>	<p>Aquisição de equipamentos e peças para sistemas de refrigeração</p> <ul style="list-style-type: none"> • Realizados quatro processos licitatórios internacionais entre 2016 e 2017, • JOF 0039-29582/2016, JOF-013-29582/2016, JOF-091-30855/2017: aquisição de

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
<p>RAC (Componente 4 do PBH – Etapa 2)⁷</p>	<p>Hortolândia/SP e Natal/RN. A GIZ, em conjunto com o MMA, decidiu pelo cancelamento dos outros dois projetos demonstrativos. De modo a garantir a execução dos recursos revistos neste resultado, acordou-se entre PNUD, GIZ e MMA a contratação de consultor IC para realizar a coordenação, supervisão, acompanhamento e monitoramento da implementação dos projetos demonstrativos para melhor contenção de HCFC-22 em supermercados localizados em Belém/PA, Hortolândia/SP e Natal/RN.</p>			<p>equipamentos e peças para os projetos demonstrativos nos supermercados em Belém/PA e Hortolândia/SP;</p> <ul style="list-style-type: none"> • JOF – 0257-3119/2017: aquisição de equipamentos e peças para o projeto demonstrativo no supermercado em Natal/RN. <p>Contratação de consultor especializado:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Produto 1 – Concluído: Implementação do Plano de Intervenção no supermercado localizado em Belém/PA. • Produto 2 – Concluído: Implementação do Plano de Intervenção no supermercado localizado em São Paulo/SP. • Produto 3 – Concluído: Realização da avaliação técnica final e identificação dos resultados obtidos no supermercado localizado em Belém/PA. • Produto 4 – <u>Cancelado</u>: Implementação do Plano de Intervenção no supermercado localizado em Natal/RN. • Produto 5 – Concluído: Realização da avaliação técnica

⁷ No âmbito da Etapa 2 do PBH foi estabelecido acordo entre PNUD e GIZ, bem como, realizada a transferência de fundos necessários, para que o PNUD, como agência líder, auxiliasse a GIZ no processo de implementação dos projetos demonstrativos supramencionados no que tange a aquisição de componentes, equipamentos, ferramentas e materiais de consumo para sistemas de refrigeração equipamentos e contratação de consultores especializados.

2. REALIZAÇÃO DOS RESULTADOS E PRODUTOS PREVISTOS NO PROJETO, CONFORME MATRIZ LÓGICA.

RESULTADOS DO PROJETO ¹	ANÁLISE DE PROGRESSO PARA COM O ALCANCE DOS RESULTADOS ²	PRODUTOS DO PROJETO ³ :	STATUS ATUAL DE ALCANCE DOS PRODUTOS VIS-A-VIS METAS ESTABELECIDAS ⁴	ANÁLISE DE PROGRESSO DOS PRODUTOS ⁵ :
	<p>Posteriormente, o contrato foi aditado para a exclusão de produtos referentes ao projeto demonstrativo no supermercado em Natal/RN.</p>			<p>final e identificação dos resultados obtidos no supermercado localizado em São Paulo/SP</p> <ul style="list-style-type: none"> • Produto 6 – Concluído: Elaboração de estudo de caso para apresentar os resultados obtidos no supermercado localizado em Belém/PA. • Produto 7 – Concluído: Elaboração de estudo de caso para apresentar os resultados obtidos no supermercado localizado em São Paulo/SP. • Produto 8 – <u>Cancelado</u>: Realização da avaliação técnica final e identificação dos resultados obtidos no supermercado localizado em Natal/RN. • Produto 9 – <u>Cancelado</u>: Elaboração de estudo de caso para apresentar os resultados obtidos no supermercado localizado em Natal/RN.

3. RESULTADOS DO PROJETO - AVALIAÇÃO GERAL

3.1 - Que desafios previstos ou imprevistos, positivos e negativos, afetaram o desenvolvimento do Projeto (incluindo questões relativas à atuação da ABC e do PNUD)?

- *A prolongada crise econômica do País que tem afetado diversos setores, entre eles, o de espumas de poliuretano;*
- *A interrelação entre as Etapas 1 e 2 do Programa Brasileiro de Eliminação dos HCFCs (PBH), uma vez que muitas empresas operam em setores abrangidos por ambas as etapas;*
- *A pulverização do mercado de poliuretano que dificulta a harmonização de informação relativa ao cronograma de eliminação dos HCFCs no País e que influencia na tomada de decisão, por parte da empresa, quanto à sua participação no projeto;*
- *A distribuição geográfica e a quantidade de empresas beneficiárias do PBH que dificulta a implementação do projeto das empresas usuárias finais por parte das casas de sistema;*
- *A crença, por parte dessas empresas, que a utilização de substâncias livres de Substâncias de Destroem o Ozônio (SDOs) resulte em preços mais elevados do produto final, para além do período coberto pelo Custo Operacional Incremental (IOC);*
- *A disponibilidade no mercado nacional de opções tecnológicas de baixo custo e alto potencial de aquecimento global, com as mesclas de HFCs.*

3.2 - Que medidas já foram tomadas ou seriam recomendadas pela Instituição Nacional Executora para melhorar a implementação do projeto?

São realizadas reuniões frequentes com a agência implementadora dos projetos de investimento da Etapa 2 do PBH, o PNUD, e seu consultor internacional com o intuito de definir rotas de ação para otimizar a implementação desses projetos.

O MMA também acompanha boa parte das missões que são realizadas, juntamente ao PNUD e Ibama, com o intuito de melhor esclarecer o processo de conversão tecnológica que a empresa deve realizar no âmbito do PBH para alcance das metas do País frente ao Protocolo de Montreal.

No que diz respeito aos projetos “guarda-chuva”, são realizadas reuniões/visitas de campo periódicas de monitoramento com a participação de representantes das casas de sistema e da equipe técnica da UIM a fim de avaliar o nível de implementação em cada usuário final incluído no guarda-chuva e sanar possíveis atrasos incorridos no processo de conversão dessas empresas.

A equipe técnica da UIM realiza contatos por e-mail e telefone com empresas usuárias finais com as quais as Casas de Sistema identificam maiores dificuldades para convencimento sobre a importância de aderir ao projeto de conversão industrial para eliminação do consumo de HCFC-141b em seu processo produtivo.

Adicionalmente, são produzidas e divulgadas peças publicitárias como folders, cartilhas, quadros comemorativos e vídeos, desde o início da implementação do projeto. Dentre os vídeos produzidos, destaca-se o “Vídeo Informativo” que apresenta informações sobre o esforço internacional para a eliminação dos HCFCs, o cronograma de eliminação da substância para o setor de espumas no Brasil e como as empresas podem acessar aos recursos provenientes do PBH para auxiliar no processo de conversão de sua planta fabril.

Com o objetivo de dar ainda mais dinamismo à divulgação de informações sobre os projetos que compõem o PBH, a partir de 2017 iniciou-se a publicação dos Boletins Informativos do PBH, apresentando as principais ações implementadas no Brasil e no início de 2018 iniciou-se o envio de mensagens eletrônicas intituladas “Contagem Regressiva” que informa o número de meses que faltam para a proibição da importação de HCFC-141b para o setor de espumas no Brasil.

Todas as peças publicitárias são disponibilizadas no website do PNUD dedicado ao PBH (www.protocolodemontreal.org.br) e do Ministério do Meio Ambiente (www.mma.gov.br/ozonio), além de serem enviados eletronicamente para as empresas do setor envolvidas no PBH.

3.3- Indique as melhores práticas identificadas e lições aprendidas durante o período da execução:

- Sempre ter o aval das empresas sobre as tecnologias a serem implementadas nos subprojetos, antes de submetê-los para aprovação pelo Comitê Executivo do Fundo Multilateral do Protocolo de Montreal sobre substâncias que destroem a camada de ozônio;*
- Continuar com a medida de consulta pública (manifestação de interesse) para identificação de empresas elegíveis aptas a receberem recursos do FML;*
- Divulgar novas tecnologias livres de SDOs, seguras e que possuam boa eficiência energética. No caso da escolha de uma tecnologia que envolva medidas de segurança, garantir que ações de controle e monitoramento sejam aplicadas.*
- Aproveitar experiências de empresas que finalizaram seus projetos de conversão e divulgá-las para as demais empresas (ex. entrega de placa comemorativa às empresas que realizaram a sua conversão, vídeos apresentando os avanços alcançados pelo projeto, etc.);*
- Campanhas de conscientização e materiais informativos auxiliam na elucidação acerca do Projeto, facilitando sua implementação, e, portanto, devem ser realizados regularmente.*

- O processo de contratação das empresas do setor de espumas para a conversão de suas plantas e/ou auxiliar no processo de conversão de usuários finais, principal mecanismo utilizado para a implementação dos projetos deste setor, demanda estreita articulação com as empresas para a definição dos Termos de Referência e Plano de Metas para conversão.

- A implementação dos projetos “guarda-chuva” requer monitoramento in loco constante e periódico, além de ponto focal sediado na casa de sistema, dedicado exclusivamente à implementação da conversão nos usuários finais.

- Treinamentos sobre a implementação do projeto “guarda-chuva” devem ser realizados com a equipe designada das casas de sistemas tão logo os contratos de serviços sejam assinados.

- No sentido de aprimorar o funcionamento dos contratos de serviços supramencionados, a partir de julho de 2019, os contratos entre PNUD e Casa de Sistema passaram a ser firmados na modalidade de Acordo de Longo Prazo, de modo a dar maior agilidade à implementação dos mesmos e maior flexibilidade para a conversão dos usuários finais, considerando a alternância de fornecedores (Casas de Sistema), característica do setor de produção de espumas de poliuretano.

3.4 – Considerando os beneficiários diretos e indiretos do Projeto, favor indicar:

- a) se o projeto tem se mostrado adequado às necessidades dos beneficiários; e**
b) sobre quem impactaram os Resultados/Produtos gerados até o momento?

a) *Haja visto o cumprimento da meta de redução do consumo de HCFCs assumida pelo Governo brasileiro perante o Protocolo de Montreal, o Projeto tem se mostrado adequado às necessidades dos beneficiários uma vez que prevê mecanismos de repasse de recursos a fundo perdido que os auxiliam em sua conversão tecnológica. Adicionalmente, as empresas participantes se beneficiam com a transferência de tecnologia que acompanham os projetos de conversão.*

b) *Os resultados/produtos tiveram impacto positivo sobre as empresas de poliuretano beneficiárias das Etapas 1 e 2 do PBH, em especial no que diz respeito às melhorias no processo produtivo e ao manejo seguro de substâncias inflamáveis. O PBH também tem impacto indireto sobre a sociedade como um todo, já que os projetos de conversão contribuem para a recuperação da camada de ozônio. Por fim, o Projeto tem impactado diretamente no cumprimento dos compromissos assumidos pelo Governo brasileiro perante o Protocolo de Montreal.*

4. CONTRIBUIÇÃO DOS RESULTADOS DO PROJETO PARA O PROGRAMA DO PNUD PARA O BRASIL

4.1 – Quanto à contribuição para o desenvolvimento, o que se pode observar como ganhos construídos no âmbito do projeto?

a) Desenvolvimento de capacidades (individuais, institucionais, societárias):

As ações implementadas no âmbito deste projeto permitem e/ou auxiliam no(a):

- Aplicação de boas práticas no setor de espumas – a divulgação de tecnologias alternativas às SDOs na produção de espumas de poliuretano, com zero PDO e baixo GWP e a implementação dos projetos de investimento para a conversão industrial que auxilia na disseminação de novas tecnologias ambientalmente adequadas, no aprimoramento da infraestrutura e segurança de operação do parque industrial do setor de espumas;

- Conscientização ambiental – a divulgação de informações, quer seja da população, quer seja do setor produtivo quanto à importância da não utilização de SDOs em bens e serviços e em processos produtivos que, respectivamente, auxiliam na conscientização de consumo e produção responsáveis;

Neste sentido, entende-se que este projeto contribui significativamente para desenvolvimento de capacidades do cidadão em geral e para os funcionários e proprietários das empresas beneficiárias.

b) Promoção de ambiente que conduz ao diálogo político para garantir desenvolvimento:

As ações implementadas no âmbito deste projeto permitem e/ou auxiliam no(a):

- Cumprimento dos compromissos nacionais para com o Protocolo de Montreal;

- Aplicação de boas práticas no setor de espumas – a divulgação de tecnologias alternativas às SDOs na produção de espumas de poliuretano, com zero PDO e baixo GWP e a implementação dos projetos de investimento para a conversão industrial que auxilia na disseminação de novas tecnologias ambientalmente adequadas, no aprimoramento da infraestrutura e segurança de operação do parque industrial do setor de espumas;

- Conscientização ambiental – a divulgação de informações, quer seja da população, quer seja do setor produtivo quanto à importância da não utilização de SDOs em bens e serviços e em processos produtivos que, respectivamente, auxiliam na conscientização de consumo e produção responsáveis;

Adicionalmente, além do Potencial de Destruição do Ozônio, os HCFCs também são gases de efeito estufa (GEE) com alto GWP. As ações desenvolvidas no âmbito deste

projeto permitem a redução ou a eliminação do uso das SDOs em equipamentos antigos e a conversão tecnológica de indústrias que utilizam essas substâncias como matéria-prima, resultando em importante medida de mitigação de impactos adversos para o regime climático.

Neste sentido, entende-se que este projeto contribui significativamente para a promoção de ambiente que conduz ao diálogo político para garantir o desenvolvimento econômico, ambiental e social.

c) Promoção da igualdade de gênero em ações já realizadas ou potencial do projeto na área: n/a

d) Promoção da igualdade de raça em ações já realizadas ou potencial do projeto na área: n/a

e) Potencialidades de cooperação sul-sul (boas práticas e capacidades desenvolvidas no âmbito do projeto que possam ser replicadas nacional e internacionalmente):

A antiga Coordenação-Geral de Proteção da Camada de Ozônio do Ministério do Meio Ambiente sempre divulgou ações bem-sucedidas no Brasil no âmbito do Protocolo de Montreal entre os países do Artigo 5 deste Protocolo, por meio das Reuniões da Rede pelo Ozônio da América Latina e Caribe, que são realizada anualmente pelo PNUMA para integração dos países da América Latina e Caribe, proporcionando troca de experiências e cooperação entre os países participantes. Em maio de 2017, o MMA e o PNUD, em parceria com instituições do setor privado, realizaram seminário sobre formulações para espumas rígidas de poliuretano, na cidade de São Paulo, para o qual foram convidados representantes de outras unidades de ozônio da América Latina. E, em abril de 2018, também realizaram o Workshop internacional alternativas ambientalmente adequadas ao setor de espumas, que teve por objetivo o intercâmbio de informações, com a apresentação dos resultados do projeto demonstrativo colombiano para o uso de HFO como agente de expansão na fabricação de painéis descontínuos.

f) Construção de parcerias para obtenção de resultados:

Apesar de beneficiárias do Programa Brasileiro de Eliminação dos HCFCs, as empresas têm contribuído com contrapartidas financeiras para o cumprimento do Protocolo de Montreal. Associações envolvidas com o tema também são parceiras do Governo e do PNUD no processo de divulgação e envolvimento do setor nos projetos e eventos realizados no âmbito do PBH.

5. SEGUIMENTO DE RECOMENDAÇÕES ANTERIORES SOBRE O PROJETO

5.1 – Citar recomendações da última auditoria do projeto e o seguimento dado por parte da Agência Executora; *n/a*

5.2- Citar recomendações da última reunião tripartite e o seguimento dado pelos respectivos responsáveis. *n/a*

5.3 – Citar recomendações de avaliações formais (de meio-termo ou finais) e o seguimento dado pelos respectivos responsáveis: *n/a*

6. INSUMOS MOBILIZADOS E PRODUTOS DO PROJETO NO PERÍODO:

6.1 - Consultores contratados entre 2016 e setembro de 2019:

NOME	PRODUTOS ELABORADOS	VALOR DO CONTRATO	PERÍODO	PRODUTO DO PRODOC AO QUAL SE VINCULA
Carlos Alberto Rino	Verificação de dados de consumo de SDOs, ano base 2016	R\$ 16.500,00	18/07/2019 a 05/09/2017	Resultado 1
Lucas Roberto Riga	<p>Produto 1 – Implementação do Plano de Intervenção no supermercado localizado em Belém/PA.</p> <p>Produto 2 – Implementação do Plano de Intervenção no supermercado localizado em São Paulo/SP.</p> <p>Produto 3 – Realização da avaliação técnica final e identificação dos resultados obtidos no supermercado localizado em Belém/PA.</p> <p>Produto 5 – Realização da avaliação técnica final e identificação dos resultados obtidos no supermercado localizado em São Paulo/SP</p> <p>Produto 6 – Elaboração de estudo de caso para apresentar os resultados obtidos no supermercado localizado em Belém/PA.</p> <p>Produto 7 – Elaboração de estudo de caso para apresentar os resultados obtidos no supermercado localizado em São Paulo/SP.</p>	R\$ 221.000,00 ⁸	13/04/2018 a 31/10/2019	Resultado 2
Estevão Prates Benincá	Verificação de dados de consumo de SDOs, ano base 2017	R\$ 15.000,00	24/05/2018 a 10/07/2018	Resultado 1
Tiago Zenero de Souza	Produto 1 – Documento, em formato eletrônico PDF, em português, contendo o planejamento das principais atividades de comunicação que serão realizadas no âmbito do Programa Brasileiro de Eliminação dos HCFCs e, em especial para o	R\$ 88.000,00 ⁹	01/03/2019 a 30/01/2020	Resultado 2

⁸ O valor inicial do contrato era de R\$ 325.000,00. Após a exclusão dos Produtos 4, 8 e 9, o valor global do contrato passou a ser de R\$221.000,00.

⁹ A consultoria foi encerrada, após a entrega do Produto 1, a pedido do consultor. O valor pago no âmbito do contrato foi de R\$ 13.200,00. O saldo remanescente foi devolvido ao projeto.

	Dia Internacional para a Preservação da Camada de Ozônio, incluindo o cronograma de execução e um (1) Informe Eletrônico, em formato PDF, em português, sobre as ações, atividades e resultados e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil no mês de fevereiro de 2019.			
Lucas Santos Tolentino	<p>Produto 1 – Documento, em formato eletrônico PDF, em português, com detalhamento das propostas de material impresso e audiovisual para divulgação das atividades e resultados dos projetos decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil, e um (1) Informe Eletrônico, em formato PDF, em português, sobre as ações, atividades e resultados e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil no mês de maio de 2019;</p> <p>Produto 2 – Documento, em formato eletrônico PDF, em português, com proposição de roteiro e estratégia de captura de imagens para produção de, pelo menos três (3) vídeos informativos e/ou de divulgação das ações e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil. e um (1) Informe Eletrônico, em formato PDF, em português, sobre as ações, atividades e resultados e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil no mês de junho de 2019;</p> <p>Produto 3 – Apresentação de um (1) minidocumentário/vídeo sobre ações e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil e um (1) Informe Eletrônico, em formato PDF, em português, sobre as ações, atividades e resultados e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil no mês de julho de 2019;</p> <p>Produto 4 – Apresentar material impresso e audiovisual elaborado para divulgação das atividades e resultados dos projetos para implementação do Protocolo de Montreal no Brasil e dois (2) Informes Eletrônicos, em formato PDF, em português, sobre as ações, atividades e resultados e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil nos meses de agosto e setembro de 2019;</p> <p>Produto 5 – Documento, em formato eletrônico PDF, contendo uma estratégia de comunicação a longo prazo para</p>	R\$ 68.000,00	15/05/2019 a 28/01/2020	Resultado 2

	<p>os projetos executados para implementação do Protocolo de Montreal no Brasil e um (1) Informe Eletrônico, em formato PDF, em português, sobre as ações, atividades e resultados e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil no mês de outubro de 2019;</p> <p>Produto 6 – Dois (2) Informes Eletrônico, em formato PDF, em português, sobre as ações, atividades e resultados e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil nos meses de novembro e dezembro de 2019;</p> <p>Produto 7 – Relatório narrativo e fotográfico compilado sobre cobertura jornalística e assessoria de imprensa – a serem realizadas ao longo do contrato – de pelo menos 22 eventos entre missões de campo, seminários e workshops, capacitações e visitas técnicas ocorridos no âmbito das ações de implementação do Protocolo de Montreal no Brasil ou atendidos pela equipe por elas responsáveis e um (1) Informe Eletrônico, em formato PDF, em português, sobre as ações, atividades e resultados e atividades decorrentes da implementação do Protocolo de Montreal no Brasil no mês de janeiro de 2020.</p>			
--	--	--	--	--

6.2- Equipamentos/bens adquiridos pelo projeto no período coberto pelo relatório (***anexar a este relatório lista de inventário atualizada***):

n/a

6.3 - Subcontratos firmados:

INSTITUIÇÃO CONTRATADA	OBJETO DO CONTRATO	VALOR DO CONTRATO	PERIODO	PRODUTO DO PRODOC AO QUAL SE VINCULA	MODALIDADE DE LICITAÇÃO
Vide Anexo I					

6.4 - Treinamentos realizados:

DESCRIÇÃO	FINALIDADE	DURAÇÃO	N. DE BENEFICIADOS	CUSTOS
Seminário sobre formulações para espumas rígidas de poliuretano	Disseminação de informações	2 dias	70	USD 21.091,50
Palestra: Projeto demonstrativo para o uso de HFOs	Disseminação de informações	2 horas	30	USD 1.767,80

6.5 - Publicações editadas (Título, Referências Bibliográficas):

n/a

7. EXECUÇÃO FINANCEIRA (no período abordado)
(este modelo poderá ser adaptado aos modelos de relatórios fornecidos pelos Organismos Internacionais)

Vide Anexo II

Observação: Os relatórios de execução financeira deverão ser apresentados separadamente por fonte orçamentária, ou seja, recursos nacionais e/ou internacionais

8. PRÓXIMOS PASSOS E CONCLUSÕES

8.1 – Citar brevemente os principais pontos do plano de trabalho para o próximo ano, propondo inclusive possíveis elementos para melhorar a cooperação ou pontos que demandem maior atenção por parte do PNUD, da ABC e de outros parceiros envolvidos:

RESULTADOS DO PROJETO	PRODUTOS DO PROJETO:	PLANO DE TRABALHO (para os próximos anos):
Resultado 1: Gestão de Projeto implementada (Componente 5 do PBH – Etapa 2)	PRODUTO 1: Execução técnica, operacional, física e financeira realizada.	<ul style="list-style-type: none"> • Ação continuada até o término do projeto.
	PRODUTO 2: Relatórios de Progresso e Planos Anuais de Trabalho elaborados e submetidos para apreciação do Comitê Executivo do FML	<ul style="list-style-type: none"> • Apresentar relatórios de progresso e plano anual de trabalho na primeira reunião do Comitê Executivo de 2020 para solicitação da quarta parcela de recursos.
	PRODUTO 3: Implementação e Monitoramento dos Subprojetos de investimento realizado.	<ul style="list-style-type: none"> • Ação continuada até o término do projeto.
	PRODUTO 4: Verificação de dados anual realizada.	<ul style="list-style-type: none"> • Contratar consultor independente para realizar verificação de dados de consumo referente aos anos de 2018 e 2019.
RESULTADO 2: Minutas de Ações Regulatórias elaboradas (componente 1 do PBH)	PRODUTO 1: Minutas de instrumentos e normas legais relacionados à eliminação dos HCFCs elaborados.	<ul style="list-style-type: none"> • Apoiar a elaboração e revisão de normas técnicas no âmbito da ABNT. Atividade executada com apoio financeiro do projeto BRA/16/G71.
RESULTADO 3: Projetos de Investimento e Conversão Industrial Implementados (Componente 2 do PBH)	PRODUTO 1: Subprojeto de Investimento Grupo AMINO (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3)	<ul style="list-style-type: none"> • Acompanhar a implementação do contrato no âmbito do LTA até o final do projeto.
	Produto 2: Subprojeto de Investimento Grupo ARISTON (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).	<ul style="list-style-type: none"> • Acompanhar a implementação do contrato no âmbito do LTA até o final do projeto.
	Produto 3. Subprojeto	<ul style="list-style-type: none"> • Seguir as negociações com a empresa

de Investimento Grupo Basf (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4)	para firmar contrato no âmbito do LTA para conversão de usuários finais.
Produto 4. Subprojeto de Investimento Grupo Comfibras (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4)	<ul style="list-style-type: none"> Acompanhar o andamento da regularização da empresa quanto à licença ambiental.
Produto 5. Subprojeto de Investimento Grupo DOW (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> Seguir as negociações com a empresa para firmar contrato no âmbito do LTA para conversão de usuários finais
Produto 6: Subprojeto de Investimento Grupo ECOBLASTER (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).	<ul style="list-style-type: none"> Acompanhar a implementação do contrato no âmbito do LTA até o final do projeto.
Produto 7: Subprojeto de investimento Grupo FLEXÍVEL (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> Acompanhar a implementação do contrato no âmbito do LTA até o final do projeto.
Produto 8: Subprojeto de investimento Grupo MCASSAB (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> Acompanhar a finalização da conversão da casa de sistemas e a implementação do contrato no âmbito do LTA até o final do projeto.
Produto 9: Subprojeto de investimento Grupo POLISYSTEM (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).	<ul style="list-style-type: none"> Propor a exclusão do projeto e a realocação dos recursos para outro(s) projeto(s) de conversão.
Produto 10: Subprojeto de investimento Grupo POLYURETHANE (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> Acompanhar a finalização da conversão da casa de sistema e a implementação do contrato no âmbito do LTA até o final do projeto.
Produto 11: Subprojeto de investimento Grupo PURCOM (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).	<ul style="list-style-type: none"> Acompanhar a finalização da conversão da casa de sistema e a implementação do contrato no âmbito do LTA até o final do projeto.

Produto 12: Subprojeto de investimento Grupo SHIMTEK (Espuma Rígida) implementado até 2019 (ano 4)	<ul style="list-style-type: none"> • Seguir as negociações com a empresa para firmar contrato no âmbito do LTA para conversão da casa de sistema e de usuários finais
Produto 13: Subprojeto de investimento Grupo UNIVAR (Espuma Rígida) implementado até 2018 (ano 3)	<ul style="list-style-type: none"> • Acompanhar a finalização da conversão da casa de sistema e a implementação do contrato no âmbito do LTA até o final do projeto.
Produto 14: Subprojeto de investimento Grupo UTECH (Espumas Rígidas) implementado até 2016.	<ul style="list-style-type: none"> • Acompanhar a finalização dos testes realizados pela empresa com o auxílio do fornecedor de HFOs em substituição definitiva ao HFC-134a.
Projeto 15: Subprojeto de investimento individual ANANDA METAIS (Espumas Rígidas) implementado até 2018 (ano 3).	<ul style="list-style-type: none"> • Retomar contato com a empresa para que informe ao PNUD sobre a decisão em relação a reativação da linha descontínua elegível.
Projeto 16: Subprojeto de investimento individual ÁRTICO (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> • Realizar a vistoria final; • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
Projeto 17: Subprojeto de investimento individual BULLTRADE (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> • Acompanhar a finalização da conversão da empresa; • Realizar a vistoria final; • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
Projeto 18: Subprojeto de investimento individual COLD AIR (Espumas Rígidas) implementado até 2017 (ano 2).	<ul style="list-style-type: none"> • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
Projeto 19: Subprojeto de investimento individual FURGÕES IBIPORÃ (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> • Realizar a vistoria final; • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
Projeto 20: Subprojeto	<ul style="list-style-type: none"> • Realizar a vistoria final;

	de investimento individual GELOPAR (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
	Projeto 21: Subprojeto de investimento individual IBF (Espumas Rígidas) implementado até 2017 (ano 2).	<ul style="list-style-type: none"> • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
	Projeto 22: Subprojeto de investimento individual ISAR (Espumas Rígidas) implementado até 2017 (ano 2).	<ul style="list-style-type: none"> • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
	Projeto 23: Subprojeto de investimento individual NIJU (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> • Firmar contrato; • Acompanhar a implementação da conversão da empresa; • Realizar a vistoria final; • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
	Projeto 24: Subprojeto de investimento individual REFRIMATE (Espumas Rígidas) implementado até 2019 (ano 4).	<ul style="list-style-type: none"> • Acompanhar a finalização da conversão da empresa; • Realizar a vistoria final; • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
	Projeto 25: Subprojeto de investimento individual SÃO RAFAEL (Espumas Rígidas) implementado até 2021 (ano 6).	<ul style="list-style-type: none"> • Acompanhar a implementação da conversão da empresa; • Realizar a vistoria final; • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
	Projeto 26: Subprojeto de investimento individual TECPUR (Espumas Rígidas) implementado até 2021 (ano 6).	<ul style="list-style-type: none"> • Acompanhar a implementação da conversão da empresa; • Realizar a vistoria final; • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.
	Projeto 27: Subprojeto de investimento individual THERMOTELHAS E THERMJET (Espumas Rígidas) implementado até 2021 (ano 6).	<ul style="list-style-type: none"> • Acompanhar a implementação da conversão da empresa; • Realizar a vistoria final; • Elaborar o <i>Certificate of Completion</i> – COC.

Resultado 4: Assistência aos componentes do PBH – Etapa 2 relacionados ao setor de RAC (Componente 4 do PBH – Etapa 2)	Produto 1: Equipamentos e peças para sistemas de refrigeração necessários à implementação de cinco projetos demonstrativos realizado	<ul style="list-style-type: none"> • Preparar prestação de contas com execução financeira detalhada para GIZ e MMA; • Definir plano de trabalho para 2020 para execução de saldo remanescente (caso necessário).
---	---	--

8.2- Pontos que demandarão maior atenção do PNUD:

Acompanhamento e monitoramento dos contratos para cumprimento dos resultados previstos no PBH Etapa 2 tanto por meio de contatos por e-mail, telefone e correspondências, quanto por meio de missões a campo para acompanhamento da conversão tecnológica das empresas usuárias do HCFC-141b e beneficiárias do PBH.

8.3- Conclusões/outras observações:

Em que pese a prolongada crise econômica que o país vem atravessando, a proximidade com a data estabelecida para o fim da importação de HCFC-141b para o setor de espumas vem apresentando-se como um fator motivador para a implementação dos projetos de investimento. Adicionalmente, no sentido de aprimorar a implementação dos contratos de serviços entre PNUD e Casa de Sistema, a partir de julho de 2019, esses instrumentos passaram a ser firmados na modalidade de Acordo de Longo Prazo, de modo a dar maior agilidade à implementação dos mesmos e maior flexibilidade para a conversão dos usuários finais, considerando a alternância de fornecedores (Casas de Sistemas), característica do setor de produção de espumas de poliuretano.

ANEXO I

CONTRATOS COM AS EMPRESAS BENEFICIÁRIAS (SUBPROJETOS)

#	Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação / Contrato n.	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
1	Amino* (Produto 1)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 34953/2017	16/02/2017	16/11/2017	15/12/2018	USD 337.200,00
2	Amino Usuários Finais* (Produto 1)	Serviços para a conversão tecnológica de pequenas e médias empresas do setor de espumas de poliuretano para substituição do HCFC-141b	Contratação direta (LTA) / JOF LTA 1010/2019	26/07/2019	26/07/2021	-	USD 904.389,20
3	Ariston* (Produto 2)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 34954/2017	15/02/2017	16/12/2017	15/12/2018	USD 98.600,00
4	Ariston Usuários Finais (Produto 2)	Serviços para a conversão tecnológica de pequenas e médias empresas do setor de espumas de poliuretano para substituição do HCFC-141b	Contratação direta (LTA) / JOF LTA 1013/2019	26/07/2019	26/07/2021	-	USD 457.004,03
5	Ecoblaster* (Produto 6)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 34955	15/02/2017	06/11/2017	15/12/2018	USD 238.200,00

#	Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação / Contrato n.	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
6	EcoBlaster Usuários Finais¹⁰ (Produto 6)	Serviços para a conversão tecnológica livre de HCFCs de empresas beneficiárias elegíveis do setor de espumas de poliuretano	Contratação direta (LTA) / JOF 1011/2019	26/07/2019	31/12/2019	-	USD 731.004,06
7	Flexível* (Produto 7)	Desenvolvimento de formulação para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 35569/2017	16/06/2017	16/06/2018	15/12/2019	R\$ 119.645,40
8	Flexível (Produto 7)	Serviços para a conversão tecnológica livre de HCFCs de empresas beneficiárias elegíveis do setor de espumas de poliuretano	Contratação direta (LTA) / JOF 1014/2019	26/07/2019	31/12/2019	-	USD 794.433,21
9	MCassab (Produto 8)	Serviços para a conversão tecnológica livre de HCFCs de empresas beneficiárias elegíveis do setor de espumas de poliuretano	Contratação direta (LTA) / JOF 1081/2019	26/07/2019	31/12/2019	-	USD 506.101,18
10	Polyurethane* (Produto 10)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 36366/2018	15/03/2018	15/04/2019	-	R\$ 817.296,40

¹⁰ Contrato de serviços na modalidade de Acordo de Longo Prazo (*Long Term Agreement – LTA*), englobando Etapas 1 e 2 do PBH, com vigência global até 26/07/2021 e valor global de USD 826.004,06.

#	Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação / Contrato n.	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
11	Polyurethane Usuários Finais¹¹ (Produto 10)	Serviços para a conversão tecnológica livre de HCFCs de empresas beneficiárias elegíveis do setor de espumas de poliuretano	Contratação direta (LTA) / JOF 0995/2019	26/07/2019	26/07/2021	-	USD 688.221,26
12	Purcom* (Produto 11)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 34782/2017	03/01/2017	30/09/2017	15/12/2019	USD 124.000,00
13	Purcom Usuários Finais (Produto 11)	Serviços para a conversão tecnológica de pequenas e médias empresas do setor de espumas de poliuretano para substituição do HCFC-141b	Contratação direta (LTA) / JOF 1012/2019	26/07/2019	26/07/2021	-	USD 1.098.067,81
14	Univar* (Produto 13)	Validação de informações dos usuários finais	Contratação direta / 35601/2017	27/06/2017	27/06/2018	15/12/2018	R\$ 54.919,20

¹¹ Contrato de serviços na modalidade de Acordo de Longo Prazo (*Long Term Agreement – LTA*), englobando Etapas 1 e 2 do PBH, com vigência global até 26/07/2021 e valor global de USD 1.551.221,26

#	Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação / Contrato n.	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
15	Univar Usúrios Finais* (Produto 13)	Serviços para a conversão tecnológica de pequenas e médias empresas do setor de espumas de poliuretano para substituição do HCFC-141b	Contratação direta (LTA) / JOF 1009/2019	26/07/2019	26/07/2021	-	USD 2.162.813,63
16	Utech* (Produto 14)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b e HCFC-22	Contratação direta / 34957/2017	15/02/2017	06/11/2017	15/12/2018	USD 89.000,00
17	Ártico* (Produto 16)	Desenvolvimento de formulação para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 35491/2017	26/05/2017	26/05/2018	-	R\$ 95.280,00
18	Ártico* (Produto 16)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 36404/2018	28/05/2018	28/11/2018	-	USD 194.135,00
19	Bulltrade* (Produto 17)	Desenvolvimento de formulação para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 35494/2017	26/05/2017	26/05/2018		R\$ 95.280,00
20	Bulltrade (Produto 17)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 36475/2018	11/07/2018	11/07/2019	15/12/2019	USD 197.500,00

#	Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação / Contrato n.	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
21	Cold Air* (Produto 18)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 34783/2016	09/01/2017	02/10/2017	-	USD 156.526,00
22	Furgões Ibiporã* (Produto 19)	Desenvolvimento de formulação para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 35493/2017	26/05/2017	26/05/2018	-	R\$ 95.280,00
23	Furgões Ibiporã* (Produto 19)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 36518/2018	18/07/2018	19/09/2019	-	USD 300.000,00
24	Gelopar* (Produto 20)	Desenvolvimento de formulação para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 35571/2017	30/06/2017	30/06/2018	-	USD 30.000,00
25	Gelopar* (Produto 20)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 36549/2018	07/08/2018	07/12/2019	-	USD 504.015,00
26	IBF* (Produto 21)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 34956/2017	15/02/2017	15/03/2017	-	USD 136.441,00
27	ISAR* (Produto 22)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 35671/2017	24/07/2017	24/07/2018	-	USD 954.028,00

#	Instituição Contratada (Produto do PRODOC)	Objeto do Contrato	Modalidade de Licitação / Contrato n.	Início de Vigência do Contrato	Término de Vigência do Contrato	Novo Prazo (Aditamento)	Valor Total a Pagar
28	Niju* (Produto 23)	Desenvolvimento de formulação para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 35492/2017	26/05/2017	26/05/2018	01/07/2018	R\$ 95.280,00
29	Refrimate* (Produto 24)	Desenvolvimento de formulação para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 35669/2017	01/08/2017	01/08/2018		R\$ 99.300,00
30	Refrimate (Produto 24)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 36257/2018	26/03/2018	26/09/2018	-	R\$ 1.075.404,56
31	São Rafael (Produto 25)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 36394/2018	17/12/2013	17/02/2014	-	USD 20.000,00
32	Tecpur (Produto 26)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 36169/2018	01/03/2018	10/12/2018	10/12/2019	USD 120.900,00
33	Thermotelhas e Thermjet (Produto 27)	Conversão tecnológica da planta da empresa para substituição do HCFC-141b	Contratação direta / 36501/2018	13/07/2018	12/07/2019	15/12/2019	USD 407.465,00
34	Isy Almeida de Paula de Produções e Eventos – ME *	Organização logística do Seminário sobre formulações para espumas rígidas de poliuretano	Processo Licitatório	23/05/2017	23/06/2017	-	USD 21.901,50

*contrato encerrado

ANEXO II

Execução Financeira em USD do Projeto BRA/12/G76 – maio de 2016 e setembro de 2019

Atividade	Conta Contábil	Descrição dos serviços	2016	2017	2018	2019	Subtotal
Atividade 1	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			7.643,55	1.554,12	9.197,67
	71300	Consultores Locais - Curto Prazo Técnico		6.533,49	4.207,02		10.740,51
	71400	Contrato de serviços individuais - SC		94.621,50	154.369,60	108.574,52	357.565,62
	71600	Viagens	30.090,39	49.652,83	27.789,46	25.170,66	132.703,34
	72100	Prestação de serviços	995,95	141,08	175,48	1.987,96	3.300,47
	72300	Outros Materiais		965,67			965,67
	72400	Correios		74,88	167,97	19,74	262,59
	72500	Material de Escritório		232,92	32,49		265,41
	72800	Suprimentos de Informática				58,55	58,55
	73100	Serviços comuns - instalações			96,58	41,73	138,31
	73400	Aluguel e Manutenção do escritório			27.333,02	1.948,94	29.281,96
	73500	Reembolso ao PNUD			2.523,60	612,00	3.135,60
	74200	Produções Áudio Visuais e impressão			12.547,14	9.100,45	24.126,76
	74500	Despesas diversas			98,02	800,00	898,02
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			3.275,79	666,05	3.941,84
	74700	Transporte Terrestre			686,69	537,26	1.473,19
	75700	Custos de aprendizagem	1.375,69	14.754,63	1.837,73		17.968,05
76100	Variação cambial	45,69	-34,95	-74,81	21,17	-42,90	
Total Atividade 1			32.507,72	182.797,50	237.903,59	142.771,85	595.980,66
Atividade 2	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			525,13	268,98	794,11
	71300	Consultores Locais - Curto Prazo Técnico			51.223,02	9.379,51	60.602,53
	71600	Viagens		256,43	3.234,51	28.681,50	32.172,44
	72100	Prestação de serviços - Transporte		21.709,89	2.462,89	-314,84	23.857,94
	72200	Maquinários e Equipamentos		71.298,97	369.851,27		441.150,24

	72400	Correios			26,56		26,56
	74200	Custos de Tradução		29,71	655,12		684,83
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			225,06	115,28	340,34
	74700	Transporte Terrestre		491,48			491,48
	76100	Variação cambial		- 0,02		- 64,38	- 64,40
Total Atividade 2				93.786,46	428.203,56	38.066,05	560.056,07
Atividade 3	64300	Cobrança DPC - Custos diretos				49,81	49,81
	71300	Consultores Locais - Curto Prazo Técnico				10.259,12	10.259,12
	71600	Viagens		20.765,46	437,81		21.203,27
	72100	Prestação de serviços - Transporte			5,92		5,92
	72400	Aquisição de equipamentos de comunicação		524,60			524,60
	72800	Equipamentos de Informática		1.995,14			1.995,14
	74200	Produções Áudio Visuais e impressão		6.456,57			6.456,57
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos				21,35	21,35
	76100	Variação cambial		-2,01			-2,01
Total Atividade 3				29.739,76	443,73	10.330,28	40.513,77
Subtotal			32.507,72	306.323,72	666.550,88	191.168,18	1.196.550,50
AMINO	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			864,43		864,43
	72100	Prestação de serviços - Empresas	19,30	125.109,99	206.204,63		331.333,92
	72400	Correios		5,44	10,06		10,06
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			370,48		370,48
Total AMINO			19,30	125.115,43	207.449,60		332.578,89
ANANDA METAIS	71600	Viagens	19,30				19,30
Total ANANDA METAIS			19,30				19,30
ARISTON	72100	Prestação de serviços - Empresas		94.586,54	600,00		95.186,54
	72400	Correios				9,78	9,78
Total ARISTON				94.586,54	600,00	9,78	95.196,32

ÁRTICO	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			432,22		432,22
	71600	Viagens	38,60				38,60
	72100	Prestação de serviços - Empresas	19,30	9.834,45	211.193,85		221.047,60
	72400	Correios	445,99	20,73			466,72
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			185,24		185,24
	76100	Variação cambial		0,09			0,09
Total ÁRTICO			503,89	9.855,27	211.811,31		222.170,47
BULLTRADE	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			432,22		432,22
	71600	Viagens	38,60				38,60
	72100	Prestação de serviços - Empresas		9.887,58	130.677,47	30.250,00	170.815,05
	74500	Despesas diversas		29,51			29,51
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			185,24		185,24
	76100	Variação cambial					
Total BULLTRADE			38,60	9.917,09	131.294,93	30.250,00	171.500,62
COLD AIR	72100	Prestação de serviços - Empresas	543,79	157.627,07			158.170,86
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos					
Total COLD AIR			543,79	157.627,07			158.170,86
COMFRIBRAS	71600	Viagem		29,71			29,71
Total COMFRIBRAS				29,71			29,71
ECOBLASTER	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			720,36		720,36
	72100	Prestação de serviços - Empresas		202.833,41	31.700,00		234.533,41
	72400	Correios				10,60	10,60
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			308,73		308,73
Total ECOBLASTER				202.833,41	32.729,09	10,60	235.573,10
FLEXÍVEL	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			432,22		432,22
	71600	Diárias - local	38,60				38,60
	72100	Prestação de serviços - Empresas		7.604,71	21.600,44		29.205,15

	74500	Despesas diversas		29,71			29,71
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			185,24		185,24
Total FLEXÍVEL			38,60	7.634,42	22.217,90		29.890,92
FURGÕES IBIPORÃ	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			720,37		720,37
	71600	Diárias - local	38,60				38,60
	72100	Prestação de serviços - Empresas		10.303,98	78.432,37	240.000,00	328.736,35
	72400	Correios		17,11			17,11
	74500	Despesas diversas		29,71			29,71
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			308,73		308,73
	76100	Variação cambial					
Total FURGÕES IBIPORÃ			38,60	10.350,80	79.461,47	240.000,00	329.850,87
GELOPAR	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			432,22		432,22
	72100	Prestação de serviços - Empresas		9.900,00	200.100,00	324.015,00	534.015,00
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			185,24		185,24
Total GELOPAR				9.900,00	200.717,46	324.015,00	534.632,46
IBF	72100	Prestação de serviços - Empresas		137.405,13			137.405,13
Total IBF				137.405,13			137.405,13
ISAR	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			288,15		288,15
	72100	Prestação de serviços - Empresas	19,30	64.099,04	228.640,46		292.758,80
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			123,49		123,49
	76100	Variação cambial			-0,01		-0,01
Total ISAR			19,30	64.099,04	229.052,09		293.170,43
MCASSAB	72400	Correios				9,78	9,78
Total MCASSAB						9,78	9,78
NIJU	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			432,22		432,22
	71600	Diárias - local	38,60				38,60
	72100	Prestação de serviços - Empresas		12.046,98	8.241,89		20.288,87

	74500	Despesas diversas		29,71			29,71
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			185,24		185,24
Total NIJU			38,60	12.076,69	8.859,35		20.974,64
POLYURETHANE	71600	Diárias - local	19,30				19,30
	72100	Prestação de serviços - Empresas			215.095,30	269.023,11	484.118,41
Total POLYURETHANE			19,30		215.095,30	269.023,11	484.137,71
PURCOM	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			720,36		720,36
	72100	Prestação de serviços - Empresas		106.422,37	5.400,00	381.288,90	493.111,27
	72400	Correios				9,78	9,78
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			308,73		308,73
Total PURCOM				106.422,37	6.429,09	381.298,68	494.150,14
REFRIMATE	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			720,37		720,37
	71600	Diárias - local	38,60				38,60
	72100	Prestação de serviços - Empresas		31.106,69	216.807,74		247.914,43
	72400	Correios		35,24			35,24
	72800	Suprimentos de Informática		29,71			29,71
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			308,73		308,73
	76100	Variação cambial		-202,04			-202,04
Total REFRIMATE			38,60	30.969,60	217.836,84		248.845,04
SÃO RAFAEL	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			288,15		288,15
	71600	Diárias - local	38,60				38,60
	72100	Prestação de serviços - Empresas	19,30	388,37			407,67
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			123,49		123,49
Total SÃO RAFAEL			57,90	388,37	11,64		857,91
TECPUR	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			720,36		720,36
	72100	Prestação de serviços - Empresas			15.000,00	15.000,00	30.000,00
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			308,73		308,73

Total TECPUR					16.029,09	15.000,00	31.029,09
THERMJET&THERMO	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			720,36		720,36
	71600	Diárias - local	38,60				38,60
	72100	Prestação de serviços - Empresas			185.239,50	63.493,00	248.732,50
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			308,73		308,73
Total THERMJET&THERMO			38,60		186.268,59	63.493,00	249.800,19
UNIVAR	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			144,07		144,07
	72100	Prestação de serviços - Empresas		5.451,94	3.600,00	106.670,00	115.721,94
	72400	Correios				9,78	9,78
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			61,75		61,75
Total UNIVAR				5.451,94	3.805,82	106.679,78	115.937,54
UTECH	64300	Cobrança DPC - Custos diretos			864,44		864,44
	72100	Prestação de serviços - Empresas		89.186,54	79,12		89.265,66
	74500	Taxas bancárias			31,58		31,58
	74500	Cobrança DPC- Custos diretos			370,47		370,47
Total UTECH				89.186,54	1.345,61		90.532,15
Subtotal			1.414,38	1.073.849,42	1.771.415,18	1.429.789,73	4.276.463,27
Total Geral			33.922,10	1.380.173,14	2.437.966,06	1.620.957,91	5.473.013,77